

ภาคผนวก

1) แบบสอบถามเกษตรกร



1

แบบสอบถามเกษตรกร
เรื่องการศึกษาแนวทางเพื่อพัฒนาประสิทธิภาพการตลาดกาแฟในพื้นที่โครงการหลวง
และโครงการขยายผลโครงการหลวง
โดยภาควิชาเศรษฐศาสตร์เกษตรและทรัพยากร คณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์

พื้นที่ศูนย์ขยายผล/ศูนย์พัฒนาฯ.....
 ชื่อ.....บ้านเลขที่.....เบอร์โทรศัพท์.....
 หมู่ที่.....ตำบล.....อำเภอ.....จังหวัด.....

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

1. เพศ () ชาย () หญิง
2. เป็นหัวหน้าครัวเรือน () เป็น () ไม่เป็น
3. สถานภาพการเป็นสมาชิกโครงการหลวง
4. อายุ.....ปี
5. ระดับการศึกษาสูงสุดของหัวหน้าครัวเรือน
 () ประถมศึกษาปีที่ 4 () ประถมศึกษาปีที่ 6 () มัธยมศึกษาตอนต้น () มัธยมศึกษาตอนปลาย
 () ปริญญาตรี () ปริญญาโท () อื่นๆ ระบุ.....
6. จำนวนสมาชิกในครัวเรือน.....คน
7. จำนวนสมาชิกในครัวเรือนที่ช่วยกิจกรรมการเกษตรเต็มเวลา.....คน ไม่เต็มเวลา.....คน
8. รายได้และค่าใช้จ่ายของครัวเรือน
 - 8.1 รายได้สุทธิจากภาคเกษตร.....บาท/ครัวเรือนปี
 - i) รายได้สุทธิจากกาแฟ.....บาท/ครัวเรือนปี
 - ii) รายได้สุทธิจากเลี้ยง.....บาท/ครัวเรือนปี
 - iii) รายได้สุทธิจากผัก.....บาท/ครัวเรือนปี
 - iv) รายได้สุทธิจากไม้ผล.....บาท/ครัวเรือนปี
 - v) รายได้สุทธิจากไม้ดอก.....บาท/ครัวเรือนปี
 - vi) รับจ้างในภาคการเกษตร.....บาท/ครัวเรือนปี
 - 8.2 ค่าใช้จ่ายในฟาร์มของครัวเรือน.....บาท/ครัวเรือนปี
 - i) ปุ๋ย.....บาท/ครัวเรือนปี

- ii) จ้างแรงงาน.....บาท/ครัวเรือน/ปี
 iii) สารเคมีป้องกันกำจัดศัตรูพืช.....บาท/ครัวเรือน/ปี
 iv) อื่นๆ (ระบุ).....บาท/ครัวเรือน/ปี

8.3 รายได้สุทธิจากนอกภาคเกษตร.....บาท/ครัวเรือน/ปี

- i) ค่าขาย.....บาท/ครัวเรือน/ปี
 ii) รับจ้างนอกภาคการเกษตร.....บาท/ครัวเรือน/ปี
 iii) ลูกหลานส่งมาให้.....บาท/ครัวเรือน/ปี
 iv) อื่นๆ (ระบุ).....บาท/ครัวเรือน/ปี

9. อาชีพหลักของท่าน (เมื่อพิจารณาแหล่งที่มาของรายได้)

10. อาชีพรองของท่าน (เมื่อพิจารณาแหล่งที่มาของรายได้)

11. สภาพหนี้สินและการกู้เงินของครัวเรือนท่านในรอบปีที่ผ่านมา 2556

แหล่งเงินทุน	จำนวนกู้ (บาท)	ระยะเวลากู้ (ปี)	ดอกเบี้ย (%/ปี)	ผ่อนงวด ละ (บาท)	ใช้คืนไป แล้ว (บาท)	คงเหลือ (บาท)	วัตถุประสงค์การกู้ (1=ผลิตกาแฟ,2= ปลูกพืช,3=อื่นๆ ระบุ)

ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับการผลิตกาแฟ (28 ก.พ. 2556 – 1 มี.ค. 2557)

12. ท่านทำการผลิตกาแฟในพื้นที่มาแล้ว.....ปี

12. จำนวนที่ดินที่ถือครองทั้งหมด แปลง คิดเป็นพื้นที่ทั้งหมด ไร่

แปลงที่	ขนาดพื้นที่ (ไร่)	ใช้ปลูกผัก (ไร่)	ใช้ปลูกไม้ผล (ตัน)	ใช้ปลูกกาแฟ (ตัน)	ใช้ปลูกเมือง (ตัน)	ใช้ปลูกไม้ดอก (ไร่)	สภาพการถือครอง (1-4)	ประเภทเอกสารสิทธิ์ (1-10)	ทำนุที่ดินแปลงนี้มาโดยวิธีใด (1-5)	ค่าเช่า (บาท/ปี)	แหล่งน้ำเพื่อการเกษตร (1-6)
1							(1)	(2)	(3)		(4)
2											
3											
4											
5											

- (1) สภาพการถือครอง
1. ของตนเอง
 2. เช่าจากผู้อื่น
 3. ได้ทำฟรี
 4. อื่นๆ (ระบุ)
- (2) ประเภทเอกสารสิทธิ์
1. ไม่มีเอกสารสิทธิ์
 2. โฉนด
 3. นส.3 ก.
 4. นส.3
 5. นส.2 (ใบจอง)
 6. สด. 1
 7. สปก. 4-01
 8. สท. 1
 9. ภูมท. 5
 10. อื่นๆ (ระบุ)
- (3) ที่ดินแปลงนี้ได้มาโดยวิธีใด
1. ว่างเปล่า
 2. ฝาก
 3. ซื้อ
 4. ได้รับฟรี
 5. อื่นๆ (ระบุ)
- (4) แหล่งน้ำเพื่อการเกษตร
1. น้ำชลประทาน
 2. น้ำฝนอย่างเดียว
 3. แหล่งน้ำตามธรรมชาติ
 4. ป่อ สระ ขุดเพื่อใช้เอง
 5. ป่อ สระ สาธารณะ
 6. อื่นๆ (ระบุ)

15. การลงทุนอาคารและเครื่องจักรอุปกรณ์สำหรับผลิตกาแฟ

รายการ	อายุการ ใช้งาน (ปี)	จำนวน	ราคา (บาท/ หน่วย)	มูลค่า (บาท)	% ใช้งบ กาแฟ	ค่าซ่อมแซม (บาท/ปี)	ค่า บำรุงรักษา (บาท/ปี)
เครื่องสีกาแฟ	15						
ถังหมัก	5						
บ่อบาดาล	15						
ระบบให้น้ำ	5						
เครื่องพ่นยา (เครื่องยนต์)	10						
เครื่องพ่นยา (โยก)	5						
ถังผสมยา	5						
รถกระบะเสริมอุปกรณ์	15						
รถเข็น	5						
จักรยานยนต์	15						
จอบ	5						
เสียม	5						
พลั่ว	5						
คราด	5						
เครื่องตัดหญ้า	7						
มีด/พรวน/มีดหวด	5						
การไถดัดแต่ง	5						
เลื่อย	5						
บั้งก็/ถังใส่ปุ๋ย	5						
เชือก	3						
ภาชนะหมัก (ระบุ).....	5						
อื่นๆระบุ							

ส่วนที่ 3 ข้อมูลเกี่ยวกับการขายผลผลิตกาแฟ

16. ก่อนการขายท่านมีการจัดการอย่างไร

กิจกรรม	ผลผลิต สูญเสียต่อ กก.	วัสดุปัจจัยที่ใช้ประกอบ	แรงงานจ้าง			แรงงานครัวเรือน		ค่าใช้จ่ายอื่นๆ (บาท)
			คน	วันงาน	ค่าจ้าง/วัน	คน	วันงาน	
การเก็บรักษาผลสด		สถานที่เก็บ ค่าเช่า.....บาท						
การคัดเกรดคุณภาพ		การพิจารณาจาก () ขนาด () อื่นๆ.....						
การสี ปริมาณ..... กก.		น้ำส้ม.....ลิตรบาท/ ลิตร						
การหมัก		- ระยะเวลาหมักต่อครั้ง.....วัน - น้ำ.....ลิตร.....บาท/ ลิตร						
การจัดเลือก		น้ำ.....ลิตร.....บาท/ ลิตร						
การตาก								
การคัดแยกสิ่งเจือปน								
บรรจุภัณฑ์		บรรจุภัณฑ์..... ค่าใช้จ่ายต่อหน่วย.....บาท						
การเก็บรักษาลงตาก		- สถานที่เก็บ..... ค่าเช่า.....บาท - ระยะเวลาเก็บ.....เดือน						

17. ลักษณะผลผลิตทางของทำนุเข้าเป็นแบบใด (ตอบได้มากกว่า 1 คำตอบ)

17.1 ลักษณะผลผลิตทางพืชขาย

ลักษณะผลผลิตที่ขาย	% ของปริมาณผลผลิตต่อปี	ปริมาณ (กก./ปี)	วิธีการชำระเงิน		ราคา (บาท/กก.)	กำหนดราคาโดย	อ้างอิงจาก	แบ่งเกรด	พิจารณาจาก	
			1. กทันที	2. หลังรับมอบ (วัน)					ขนาดผล (ระบุราคา)	อื่นๆ (ระบุราคา)
.....1.ผลสด										
.....คิละ										
.....แบ่งเกรด										
.....2.กะลา										
.....คิละ										
.....แบ่งเกรด										

17.2 คุณลักษณะของภาพที่ผู้ซื้อต้องการ

คุณลักษณะของภาพผลผลิตที่มีผลต่อราคา (เรียงลำดับความสำคัญ 1 คือ สำคัญที่สุด 5 คือ สำคัญน้อยที่สุด)

สี	ขนาดผล	ความสด	สิ่งเจือปน

ลักษณะของภาพผลผลิตที่ผู้ซื้อต้องการเป็นอย่างไร.....

ปีที่ผ่านมาท่านเคยถูกปฏิเสธการรับซื้อหรือไม่ก็ครั้ง.....รวมทั้งหมดกี่ กกสาเหตุเนื่องจาก.....

19. ท่านมีค่าใช้จ่ายสำหรับอุปกรณ์สิ้นเปลืองหรือบริการเพื่อการขายอะไรบ้าง

ชนิด	จำนวนที่ใช้ต่อปีการผลิต	มูลค่าทั้งหมด (บาท)
ถุงพลาสติกใส		
ถุงหิ้ว		
เชือก		
เทปกาว		
ค่าน้ำ		
ค่าไฟฟ้า		
ค่าโทรศัพท์		
ค่าเช่าที่เก็บของ		
กระสอบ		

20. ท่านมีลูกจ้างประจำ.....คน ค่าจ้างคนละ.....บาท/เดือน ช่วงเดือนที่จ้าง.....

21. ท่านให้ความสำคัญกับปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเลือกขายกาแฟให้ผู้ค้าอย่างไร (ให้เรียงลำดับ โดยให้ 1 สำคัญที่สุด ตามลำดับ)

ปัจจัย	ลำดับ
ราคา	
จ่ายเป็นเงินสด	
ระยะทางของสถานที่รับซื้อ	
ความน่าเชื่อถือ	
ความคุ้นเคย	
ความเข้มงวดด้านคุณภาพ	
การให้ความช่วยเหลือ	
ปริมาณที่รับซื้อ	
การให้กระสอบ	

22. ท่านมีปัญหหรือข้อยุ่งยากในการขายผลผลิตแต่ละแหล่งอย่างไร

ศูนย์ขยายผลฯ

ศูนย์พัฒนาฯ.....

พ่อค้า.....

โรงงานแปรรูป.....

อื่นๆ.....

23. ความช่วยเหลือที่ท่านได้รับ

ศูนย์ขยายผลฯ

ศูนย์พัฒนาฯ.....

พ่อค้า.....

โรงงานแปรรูป.....

อื่นๆ.....



2) แบบสอบถามพ่อค้าคนกลางในท้องถิ่น



1

แบบสอบถามพ่อค้าคนกลางในท้องถิ่น
เรื่องการศึกษาแนวทางเพื่อพัฒนาประสิทธิภาพการตลาดกาแฟในพื้นที่โครงการหลวง
และโครงการขยายผลโครงการหลวง
โดยภาควิชาเศรษฐศาสตร์เกษตรและทรัพยากร คณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์

พื้นที่ศูนย์ขยายผล/ศูนย์พัฒนา.....
 ชื่อ.....บ้านเลขที่.....เบอร์โทรศัพท์.....
 หมู่ที่.....ตำบล.....อำเภอ.....จังหวัด.....

ส่วนที่ 1 ข้อมูลทั่วไปของผู้ตอบแบบสอบถาม

1. เพศ () ชาย () หญิง
2. อายุ.....ปี
3. ระดับการศึกษาสูงสุดของหัวหน้าครัวเรือน
 () ประถมศึกษาปีที่ 4 () ประถมศึกษาปีที่ 6 () มัธยมศึกษาตอนต้น () มัธยมศึกษาตอนปลาย
 () ปริญญาตรี () ปริญญาโท () อื่นๆ ระบุ.....
4. จำนวนสมาชิกในครัวเรือน.....คน
5. จำนวนสมาชิกในครัวเรือนที่ช่วยการตัดกาแฟเต็มเวลา.....คน ไม่เต็มเวลา.....คน
6. รายได้และค่าใช้จ่ายของครัวเรือน
 - 6.1 รายได้สุทธิจากภาคเกษตร.....บาท/ครัวเรือนปี
 - i) รายได้สุทธิจากกาแฟ.....บาท/ครัวเรือนปี
 - ii) รายได้สุทธิจากเลี้ยง.....บาท/ครัวเรือนปี
 - iii) รายได้สุทธิจากผัก.....บาท/ครัวเรือนปี
 - iv) รายได้สุทธิจากไม้ผล.....บาท/ครัวเรือนปี
 - v) รายได้สุทธิจากไม้ดอก.....บาท/ครัวเรือนปี
 - vi) รับจ้างในภาคการเกษตร.....บาท/ครัวเรือนปี
 - 6.2 ค่าใช้จ่ายในฟาร์มของครัวเรือน.....บาท/ครัวเรือนปี
 - i) ปุ๋ย.....บาท/ครัวเรือนปี
 - ii) จ้างแรงงาน.....บาท/ครัวเรือนปี
 - iii) สารเคมีป้องกันกำจัดศัตรูพืช.....บาท/ครัวเรือนปี

iv) อื่นๆ (ระบุ).....บาท/ครัวเรือน/ปี

6.3 รายได้สุทธิจากนอกภาคเกษตร.....บาท/ครัวเรือน/ปี

i) ค่าขาย.....บาท/ครัวเรือน/ปี

ii) ค่าขายกาแฟ.....บาท/ครัวเรือน/ปี

iii) รับจ้างนอกภาคการเกษตร.....บาท/ครัวเรือน/ปี

iv) ลูกหลานส่งมาให้.....บาท/ครัวเรือน/ปี

v) อื่นๆ (ระบุ).....บาท/ครัวเรือน/ปี

7. อาชีพหลักของท่าน (เมื่อพิจารณาแหล่งที่มาของรายได้)

8. อาชีพรองของท่าน (เมื่อพิจารณาแหล่งที่มาของรายได้)



9. สภาพหนี้สินและการกู้เงินของครัวเรือนท่านในรอบปีที่ผ่านมา

แหล่งเงินทุน	จำนวนกู้ (บาท)	ระยะเวลากู้ (ปี)	ดอกเบี้ย (%/ปี)	ใช้คืนไป แล้ว (บาท)	คงเหลือ (บาท)	วัตถุประสงค์การกู้ (1=ค่ากาแฟ,2=ปลูกพืช,3= อื่นๆระบุ)

ส่วนที่ 2 ข้อมูลเกี่ยวกับการทำการค้ากาแฟ

10. ท่านดำเนินการค้ากับพืชชนิดใดในพื้นที่ เมื่อพิจารณาจากรายได้ที่ได้รับ (ตอบได้มากกว่า 1 คำตอบ)

10.1 () กาแฟ คิดเป็น.....% () พืชผักคิดเป็น.....% () ผลไม้คิดเป็น.....% () ไม่
ดกคิดเป็น.....% () เมียงคิดเป็น.....%

10.2 ท่านทำการค้าในพื้นที่นี้มาแล้วปี ทำการค้ากาแฟในพื้นที่มาแล้ว.....ปี

10.3 ท่านทำการค้ากาแฟกับศูนย์ขยายผลฯ () ใช่ ทำ มาแล้วปี () ไม่ใช่

10.4 ทำการค้ากาแฟกับศูนย์พัฒนาโครงการหลวงฯ () ใช่ ทำ มาแล้วปี () ไม่ใช่

11. ลักษณะของการประกอบการของท่านเป็นแบบใด

() เป็นตัวแทนในพ่อค้าในจังหวัดจำนวนราย

(1) ชื่อ.....เบอร์โทร.....

(2) ชื่อ.....เบอร์โทร.....

(3) ชื่อ.....เบอร์โทร.....

() เป็นตัวแทนให้พ่อค้าในกรุงเทพจำนวน.....ราย

(1) ชื่อ.....เบอร์โทร.....

(2) ชื่อ.....เบอร์โทร.....

(3) ชื่อ.....เบอร์โทร.....

() เป็นพ่อค้าระดับ ก (.....) แหล่งผลิต ข (.....) อำเภอ ค (.....) จังหวัด

() อื่นๆระบุ.....

12. ท่านต้องการรับซื้อกาแฟผลสดตลอดทั้งปี.....กก รับซื้อได้ กก จากแหล่งซื้อ

() เกษตรกรในพื้นที่ขยายผล.....% ของการค้าต่อปี

() เกษตรกรนอกพื้นที่ขยายผล.....% ของการค้าต่อปี ระบุพื้นที่.....

() พ่อค้า.....% ของการค้าต่อปี ระบุพื้นที่.....

13. ท่านต้องการรับซื้อกาแฟผลสดทั้งปี.....กก รับซื้อได้ กก

- () เกษตรกรในพื้นที่ขยายผล.....% ของการค้าต่อปี
- () เกษตรกรนอกพื้นที่ขยายผล.....% ของการการค้าต่อปี ระบุพื้นที่.....
- () พ่อค้า.....% ของการการค้าต่อปี ระบุพื้นที่.....
- () อื่นๆ (ระบุ).....% ของการการค้าต่อปี ระบุพื้นที่.....



14.2 ลักษณะของกาแฟที่ต้องการ

คุณลักษณะของกาแฟผลสดที่มีผลต่อราคา (เรียงลำดับความสำคัญ 1 คือ สำคัญที่สุด 5 คือ สำคัญน้อยที่สุด)

สี	ขนาดผล	ความสด	สิ่งเจือปน		

ลักษณะของกาแฟผลสดที่ท่านต้องการเป็นอย่างไร.....

กาแฟผลสดที่ซื้อจากเกษตรกรในพื้นที่ขยายผลตรงความต้องการท่านหรือไม่.....

ต้องมีการปรับปรุงคุณภาพอย่างไร.....

ปีที่ผ่านมาท่านเคยปฏิเสธการรับซื้อจากเกษตรกรในพื้นที่ขยายผลหรือไม่กี่ครั้ง.....รวมทั้งหมดกี่ กก

.....สาเหตุเนื่องจาก.....

คุณลักษณะของกาแฟกะลาที่มีผลต่อราคา (เรียงลำดับความสำคัญ 1 คือ สำคัญที่สุด 5 คือ สำคัญน้อยที่สุด)

สี	ขนาดกะลา	ความชื้น	สิ่งเจือปน	กลิ่น	

ลักษณะของกาแฟกะลาที่ท่านต้องการเป็นอย่างไร.....

กาแฟกะลาที่ซื้อจากเกษตรกรในพื้นที่ขยายผลตรงความต้องการท่านหรือไม่.....

ต้องมีการปรับปรุงคุณภาพอย่างไร.....

ปีที่ผ่านมาท่านเคยปฏิเสธการรับซื้อจากเกษตรกรในพื้นที่ขยายผลหรือไม่กี่ครั้ง.....รวมทั้งหมดกี่ กก

.....สาเหตุเนื่องจาก.....

15. ท่านมีความพึงพอใจเกี่ยวกับผลผลิตที่รับซื้อจากแต่ละแหล่งอย่างไร (ระบุคะแนน 1-5 โดย 5 คือ พอใจมากที่สุด 1 คือ พอใจน้อยที่สุด)

ผลสด

คุณลักษณะ	เกษตรกรในพื้นที่ ขยายผล	เกษตรกรนอกพื้นที่ ขยายผล	พ่อค้า	เกษตรกรที่เป็น สมาชิก.....	เกษตรกรที่ไม่ เป็นสมาชิก.....	อื่นๆ (ระบุ)
สี						
ขนาดผล						
ความสด						
สิ่งเจือปน						

กะลา

คุณลักษณะ	เกษตรกรในพื้นที่ ขยายผล	เกษตรกรนอกพื้นที่ ขยายผล	พ่อค้า	เกษตรกรที่เป็น สมาชิก.....	เกษตรกรที่ไม่ เป็นสมาชิก.....	อื่นๆ (ระบุ)
สี						
ขนาดกะลา						
สิ่งเจือปน						
ความชื้น						
กลิ่น						

16. ลักษณะการรับซื้อผลผลิตกาแฟของท่านเป็นอย่างไร

ลักษณะการรับซื้อ	% ของ ผลผลิต ต่อปี	ปริมาณ ผลผลิตต่อ ปี (กก.)	รวมบรรทุกที่ใช้ขนส่ง		ค่าจ้างแรงงาน (บาทต่อครั้ง)	ช่วงเดือน รับซื้อ	ระยะเวลา (เดือน)	จำนวน (ครั้ง ต่อเดือน)	ค่าใช้จ่ายเพิ่ม/อื่น ๆ
			กระบะ 4 ล้อ	รถ.....					
.....เกษตรกร นำมาขายที่บ้าน/ จุดรับซื้อ									จ่ายให้เกษตรกรเพิ่มบาท/ กก.
.....ออกไปรับซื้อ ในเขตหมู่บ้าน			บรรทุกได้.....ตัน/คัน ค่าน้ำมัน.....บาท/ ครั้ง	บรรทุกได้.....ตัน/คัน ค่าน้ำมัน.....บาท/ ครั้ง					
.....ออกไปซื้อ นอกเขตหมู่บ้าน			บรรทุกได้.....ตัน/คัน ค่าน้ำมัน.....บาท/ ครั้ง	บรรทุกได้.....ตัน/คัน ค่าน้ำมัน.....บาท/ ครั้ง					

8

17. ภายหลังจากการรับข้อเสนอแล้วท่านมีการจัดการอย่างไร

กิจกรรม	ผลผลิต สูญเสียต่อ กก.	ปัจจัยที่ใช้ประกอบ	แรงงานจ้าง			แรงงานครัวเรือน		ค่าใช้จ่ายอื่นๆ (บาท)
			คน	วันงาน	ค่าจ้าง/วัน	คน	วันงาน	
การเก็บรักษาผลสด		สถานที่เก็บ..... ค่าเช่า.....บาท						
การคัดเกรดคุณภาพ		พิจารณาจาก () ขนาด..... () อื่นๆ.....						
การคัดแยกสิ่งเจือปน								
การสีหัว.....ครั้ง		น้ำมัน.....ลิตรบาท/ ลิตร						
การหมัก		- ระยะเวลาหมักต่อครั้ง.....วัน - น้ำ.....ลิตร.....บาท/ ลิตร						
การรดเมือก		น้ำ.....ลิตร.....บาท/ ลิตร						
การตาก								
บรรจุภัณฑ์		บรรจุภัณฑ์..... ค่าใช้จ่ายต่อหน่วย.....บาท						
การเก็บรักษาหลังตาก		- สถานที่เก็บ..... ค่าเช่า.....บาท - ระยะเวลาเก็บ.....เดือน						
การสีละล้าหัว..... ครั้ง		น้ำมัน.....ลิตรบาท/ ลิตร						

18. ท่านมีอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินการค้ากาแฟอะไรบ้าง

ชนิด	อายุใช้งาน(ปี)	ราคา (บาท/ หน่วย)	จำนวน	มูลค่า (บาท)	% ใช้งานกับ กาแฟ	ค่าซ่อมแซม (บาท/ปี)	ค่า บำรุงรักษา (บาท/ปี)
รถบรรทุก 10 ล้อ	15						
รถบรรทุก 6 ล้อ	15						
รถปิกอัพ	15						
รถมอเตอร์ไซด์	15						
ตราซัง	10						
ตะกร้า	3						
ลัง	3						
เครื่องสี/เครื่องโม่เปลือก	15						
เครื่องอบ	15						
แครตาค	3						
พลาสติกรองพื้น	3						
ถังหมัก/บ่อหมัก	5						
กะละมัง	5						
อื่น ๆ.....							

19. ท่านมีค่าใช้จ่ายสำหรับอุปกรณ์สิ้นเปลืองหรือบริการอะไรบ้าง

ชนิด	จำนวนที่ใช้ต่อปีการผลิต	มูลค่า (บาท)
ถุงพลาสติกใส		
ถุงหิ้ว		
เชือก		
เหล็กราว		
ค่าน้ำ		
ค่าไฟฟ้า		
ค่าโทรศัพท์		
ค่าเช่าแผง		
ค่าเช่าโกดัง ห้องเย็น ที่เก็บของ		
กระสอบ		
ค่าน้ำมัน		
ค่าแก๊ส		
อื่น ๆ.....		

20. ท่านมีลูกจ้างประจำ.....คน ค่าจ้างคนละ.....บาท/เดือน ช่วงเดือนที่จ้าง.....

22. คุณลักษณะของสารกาแฟที่มีผลต่อราคา (เรียงลำดับความสำคัญ 1 คือ สำคัญที่สุด ตามลำดับ)

คุณลักษณะ	ลำดับความสำคัญ
สิ่งเจือปน	
ขนาด	
ความสม่ำเสมอ	
กลิ่น	
ความสมบูรณ์ของเมล็ด	
รูปร่าง	
ความหนาแน่นของเมล็ด	
สี	
แหล่งปลูก	
พันธุ์	

23. ความช่วยเหลือที่ท่านได้ให้กับพ่อค้าที่ขายผลผลิตให้

.....

24. ความช่วยเหลือที่ท่านได้ให้กับเกษตรกรที่ขายผลผลิตให้

.....

25. ท่านได้รับความช่วยเหลือจากผู้ซื้อผลผลิตจากท่าน

.....

26. ปัญหาของการค้ากาแฟของท่านมีอะไรบ้าง

.....

แบบสอบถามเจ้าหน้าที่ศูนย์พัฒนาโครงการหลวง
เรื่องการศึกษาแนวทางเพื่อพัฒนาประสิทธิภาพการตลาดกาแฟในพื้นที่โครงการหลวง
และโครงการขยายผลโครงการหลวง
โดยภาควิชาเศรษฐศาสตร์เกษตรและทรัพยากร คณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์

ชื่อ.....บ้านเลขที่.....เบอร์โทรศัพท์.....
หมู่ที่.....ตำบล.....อำเภอ.....จังหวัด.....

1. การผลิตของศูนย์พัฒนาเน้นผลิตอะไร () กาแฟ.....% () พืชผัก.....% () ผลไม้.....%
2. ระยะทางจากศูนย์พัฒนาฯ ไปยังโรงงานกาแฟและเกษตร มข เป็นระยะทางประมาณ.....กม.
3. ในพื้นที่ศูนย์พัฒนาฯ มีพ่อค้าที่ทำหน้าที่รวบรวมกาแฟจำนวน.....ราย
4. ศูนย์รับซื้อผลผลิตกาแฟจากเกษตรกรจำนวน.....ราย จากครัวเรือนทั้งหมด.....ราย
5. ปริมาณกาแฟผลสดที่ผลิตได้ทั้งหมดในพื้นที่รับผิดชอบ.....ตัน
6. ลักษณะการรับซื้อกาแฟของท่านเป็นแบบใด (ตอบได้มากกว่า 1 คำตอบ)
- 6.1 ลักษณะการรับซื้อกาแฟของท่าน

[illegible]

6.2 ลักษณะของกาแฟที่ต้องการ

คุณลักษณะของกาแฟผลสดที่มีผลต่อราคา (เรียงลำดับความสำคัญ 1 คือ สำคัญที่สุด 5 คือ สำคัญน้อยที่สุด)

สี	ขนาดผล	ความสด	สิ่งเจือปน		

ลักษณะของกาแฟผลสดที่ท่านต้องการเป็นอย่างไร.....

กาแฟผลสดที่ซื้อจากเกษตรกรในพื้นที่รับผิดชอบตรงความต้องการท่านหรือไม่.....

ต้องมีการปรับปรุงคุณภาพอย่างไร.....

ปีที่ผ่านมาท่านเคยปฏิเสธการรับซื้อจากเกษตรกรในพื้นที่รับผิดชอบหรือไม่ ก็ครั้ง..... รวมทั้งหมดที่ กก สาเหตุเนื่องจาก.....

คุณลักษณะของกาแฟกะลาที่มีผลต่อราคา (เรียงลำดับความสำคัญ 1 คือ สำคัญที่สุด 5 คือ สำคัญน้อยที่สุด)

สี	ขนาดกะลา	ความชื้น	สิ่งเจือปน	กลิ่น	

ลักษณะของกาแฟกะลาที่ท่านต้องการเป็นอย่างไร.....

กาแฟกะลาที่ซื้อจากเกษตรกรในพื้นที่ขยายผลตรงความต้องการท่านหรือไม่.....

ต้องมีการปรับปรุงคุณภาพอย่างไร.....

ปีที่ผ่านมาท่านเคยปฏิเสธการรับซื้อจากเกษตรกรในพื้นที่ขยายผลหรือไม่ ก็ครั้ง..... รวมทั้งหมดที่ กก สาเหตุเนื่องจาก.....

7. ท่านมีความพึงพอใจเกี่ยวกับผลผลิตที่รับซื้อจากแต่ละแหล่งอย่างไร (ระบุคะแนน 1-5 โดย 5 คือ พอใจมากที่สุด 1 คือ พอใจน้อยที่สุด)

ผลสด

คุณลักษณะ	เกษตรกรในพื้นที่ รับผิดชอบ	เกษตรกรนอกพื้นที่ รับผิดชอบ	พ่อค้า	เกษตรกรที่เป็น สมาชิก.....	เกษตรกรที่ไม่ เป็นสมาชิก.....	อื่นๆ (ระบุ)
สี						
ขนาดผล						
ความสด						
สิ่งเจือปน						

กะลา

คุณลักษณะ	เกษตรกรในพื้นที่ รับผิดชอบ	เกษตรกรนอกพื้นที่ นอกพื้นที่รับผิดชอบ	พ่อค้า	เกษตรกรที่เป็น สมาชิก.....	เกษตรกรที่ไม่ เป็นสมาชิก.....	อื่นๆ (ระบุ)
สี						
ขนาดกะลา						
สิ่งเจือปน						
ความชื้น						
กลิ่น						

8. ลักษณะการรับซื้อผลผลิตกาแฟของท่านเป็นอย่างไร

ลักษณะการรับซื้อ	% ของ ผลผลิต ต่อปี	ปริมาณ ผลผลิตต่อ ปี (กก.)	ระบบรวมที่ใช้		ค่าจ้างแรงงาน (บาทต่อครั้ง)	ช่วงเดือน รับซื้อ	ระยะ เวลา (เดือน)	จำนวน (ครั้ง ต่อเดือน)	ค่าใช้จ่ายเพิ่ม/อื่น ๆ
			กระป๋อง 4 ลัง	รถ					
.....เกษตรกร นำมายกตู้ศูนย์									จ่ายให้เกษตรกรเพิ่มบาท/ กก.
.....ออกไปรับซื้อ ในเขตรับผิดชอบ			บรรลุได้.....ตัน/ครั้ง ค่าน้ำมัน.....บาท/ครั้ง	บรรลุได้.....ตัน/ครั้ง ค่าน้ำมัน.....บาท/ครั้ง					
.....ออกไปซื้อ นอกเขตรับผิดชอบ			บรรลุได้.....ตัน/ครั้ง ค่าน้ำมัน.....บาท/ครั้ง	บรรลุได้.....ตัน/ครั้ง ค่าน้ำมัน.....บาท/ครั้ง					

9. ภายหลังจากการรับซื้อแล้วท่านมีการจัดการอย่างไร

กิจกรรม	ผลผลิต สูญเสีย ต่อ กก.	ปัจจัยที่ใช้ประกอบ	แรงงานจ้าง			เจ้าหน้าที่ประจำ		ค่าใช้จ่าย อื่นๆ (บาท)
			คน	วันงาน	ค่าจ้าง/ วัน	คน	วันงาน	
การเก็บรักษา ผลสด		สถานที่เก็บ..... ค่าเช่า.....บาท						
การคัดเกรด คุณภาพ		พิจารณาจาก () ขนาด..... () อื่นๆ.....						
การคัดแยก สิ่งเจือปน								
การสีทำครั้ง		น้ำมัน.....ลิตรบาท/ ลิตร						
การหมัก		- ระยะเวลาหมักต่อครั้ง.....วัน - น้ำ.....ลิตร.....บาท/ ลิตร						
การขัดเมือก		น้ำ.....ลิตร.....บาท/ ลิตร						
การตาก								
บรรจุภัณฑ์		บรรจุภัณฑ์..... ค่าใช้จ่ายต่อหน่วย.....บาท						
การเก็บรักษา หลังตาก		- สถานที่เก็บ..... ค่าเช่า.....บาท - ระยะเวลาเก็บ.....เดือน						
การสีกลาทำครั้ง		น้ำมัน.....ลิตรบาท/ ลิตร						

10. ท่านมีอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินการค้ากาแฟอะไรบ้าง

ชนิด	อายุใช้งาน (ปี)	ราคา (บาท/หน่วย)	จำนวน	% การใช้งาน กับกาแฟ	ค่าซ่อมแซม (บาท/ปี)	ค่าบำรุงรักษา (บาท/ปี)
รถบรรทุก 10 ล้อ						
รถบรรทุก 6 ล้อ						
รถปิกอัพ						
รถมอเตอร์ไซด์						
ตราชั่ง						
ตะกร้า						
สิ่ง						
เครื่องสี/เครื่องโม่เปลือก						
เครื่องอบ						
แคร์ตัก						
พลาสติกกรองพื้น						
ถังหมัก/บ่อหมัก						
กะละมัง						

11. ท่านมีค่าใช้จ่ายสำหรับอุปกรณ์สิ้นเปลืองหรือบริการอะไรบ้าง

ชนิด	จำนวนที่ใช้ต่อการผลิต	มูลค่า (บาท)
ถุงพลาสติกใส		
ถุงหิ้ว		
เชือก		
เทปขาว		
ค่าน้ำ		
ค่าไฟฟ้า		
ค่าโทรศัพท์		
ค่าเช่าแผง		
ค่าเช่าโกดัง ห้องเย็น ที่เก็บของ		
กระสอบ		
ค่าน้ำมัน		
ค่าแก๊ส		

12. ท่านมีลูกจ้างประจำ.....คน ค่าจ้างคนละ.....บาท/เดือน ช่วงเดือนที่จ้าง.....

14. คุณลักษณะของสารกาแฟที่มีผลต่อราคา (เรียงลำดับความสำคัญ 1 คือ สำคัญที่สุด ตามลำดับ)

คุณลักษณะ	ลำดับความสำคัญ
สิ่งเจือปน	
ขนาด	
ความสม่ำเสมอ	
กลิ่น	
ความสมบูรณ์ของเมล็ด	
รูปร่าง	
ความหนาแน่นของเมล็ด	
สี	
แหล่งปลูก	
พันธุ์	

15. ความช่วยเหลือที่ท่านได้ให้กับเกษตรกรที่ขายผลผลิตให้

.....

16. ท่านได้รับความช่วยเหลือจากผู้ซื้อผลผลิตจากท่าน

.....

17. ปัญหาของการค้ากาแฟของท่านมีอะไรบ้าง

.....

18. จุดแข็งของการผลิตและผลผลิตกาแฟในพื้นที่

.....

19. โอกาสของการผลิตและผลผลิตกาแฟในพื้นที่

.....

ตารางสรุปเปรียบเทียบแผนงานวิจัยกับผลงานวิจัย

การดำเนินการวิจัยในระยะเวลาที่ผ่านมาสามารถเปรียบเทียบแผนงานวิจัยและผลงานวิจัยได้ดังนี้

วัตถุประสงค์	กิจกรรมวิจัย	ผลการดำเนินงาน
1) เพื่อรวบรวมและสังเคราะห์ข้อมูลการผลิตและการตลาดกาแฟอาราบิก้าในพื้นที่สูงและในพื้นที่โครงการขยายผลโครงการหลวง	1. การตรวจสอบเอกสารเพิ่มเติม	1. ดำเนินการเรียบร้อยแล้ว
	2. การสำรวจพื้นที่ศึกษาเบื้องต้น	2. ดำเนินการเรียบร้อยแล้ว
	3. การเก็บรวบรวมข้อมูลปฐมภูมิและทุติยภูมิเบื้องต้น	3. ดำเนินการเรียบร้อยแล้ว
	4. การเก็บรวบรวมข้อมูลปฐมภูมิด้านการผลิตและการตลาดในพื้นที่ศึกษาระดับแหล่งผลิต	4. ดำเนินการเรียบร้อยแล้ว
	5. การเก็บรวบรวมข้อมูลด้านการตลาดจากคนกลางทางการตลาดของตลาดระดับต่างๆ	5. ดำเนินการเรียบร้อยแล้ว
	6. การวิเคราะห์และสังเคราะห์ข้อมูล	6. ดำเนินการเรียบร้อยแล้ว
	7. การวิเคราะห์ต้นทุนผลตอบแทนการผลิต	7. ดำเนินการเรียบร้อยแล้ว
	8. การวิเคราะห์ระบบการตลาดระดับแหล่งผลิต	8. ดำเนินการเรียบร้อยแล้ว
2) เพื่อกำหนดแนะแนวทางการเสริมสร้างศักยภาพการด้านการตลาดกาแฟอาราบิก้าที่เหมาะสมสำหรับเกษตรกรและ/หรือองค์กรชุมชนในพื้นที่ขยายผลโครงการหลวงภายใต้เงื่อนไขการจัดการด้านการตลาดในพื้นที่	9. การวิเคราะห์ระบบการตลาดระดับต่างๆ ต่อเนื่องจากแหล่งผลิต (ต่อเนื่อง)	9. ดำเนินการเรียบร้อยแล้ว
	10. การวิเคราะห์ SWOT	10. ดำเนินการเรียบร้อยแล้ว
	11. การวิเคราะห์กลยุทธ์ด้านการผลิตและการตลาด	11. ดำเนินการเรียบร้อยแล้ว

ข้อเสนอแนะ



รายงานการเงิน

สัญญาเลขที่ 9/2557

ชุดโครงการวิจัยเชิงบูรณาการเพื่อเสริมสร้างประสิทธิภาพการผลิตและการตลาดกาแฟอราบิก้าบนพื้นที่สูง

โครงการย่อยที่ 3 การศึกษาแนวทางเพื่อพัฒนาประสิทธิภาพการตลาดกาแฟในพื้นที่โครงการหลวง
และโครงการขยายผลโครงการหลวง

รายงานสรุปการเงินในรอบ 9 เดือน

ชื่อหัวหน้าโครงการ: ดร.จักรกฤษณ์ พจนศิลป์

รายงานในช่วงตั้งแต่วันที่ 4 มีนาคม 2557 ถึงวันที่ 28 พฤศจิกายน 2557

รายจ่าย

รายการ	รายจ่ายสะสม จากรายงาน ครั้งก่อน	ค่าใช้จ่ายงวด ปัจจุบัน	รวมรายจ่าย สะสมจนถึงงวด ปัจจุบัน	งบประมาณที่ตั้ง ไว้ (รวมสะสม จนถึงปัจจุบัน)	คงเหลือ (หรือเกิน)
1. งบประมาณ	381,900.00	38,100.00	420,000.00	420,000.00	0.00
2. งบดำเนินการ	657,703.00	2,300.00	660,003.00	660,000.00	-3.00
3. ค่าใช้จ่ายอื่นๆ	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
4. งบลงทุน	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
5. ค่าบริหารโครงการ	85,500.00	34,500.00	120,000.00	120,000.00	0.00
6. ค่าอื่นๆ	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
7. รวม	1,125,103.00	74,900.00	1,200,003.00	1,200,000.00	-3.00

จำนวนเงินที่ได้รับและจำนวนเงินคงเหลือ

จำนวนเงินที่ได้รับ

งวดที่ 1	171,000.00	บาท	เมื่อ วันที่ 23 เมษายน 2557
งวดที่ 2	399,000.00	บาท	เมื่อ วันที่ 27 พฤษภาคม 2557
งวดที่ 3	285,000.00	บาท	เมื่อ วันที่ 22 กันยายน 2557
รวม	855,000.00	บาท (A)	

ค่าใช้จ่าย

งวดที่ 1	890,228.00	บาท	
งวดที่ 2	234,875.00	บาท	
งวดที่ 3	74,900.00	บาท	
รวม	1,200,003.00	บาท (B)	

จำนวนเงินคงเหลือ (A-B) -345,003.00 บาท

ปณิธาน อธิราชกุล
เจ้าหน้าที่การเงิน



หัวหน้าโครงการวิจัย / ผู้รับทุน