ชื่อเรื่อง คณะผู้วิจัย การวิจัยการเสริมสร้างศักยภาพการผลิตและการตลาดกาแฟอราบิก้าบนพื้นที่สูง ศาสตราจารย์เกียรติกุณ ดร.พงษ์ศักดิ์ อังกสิทธิ์ 1 รองศาสตราจารย์ ดร.สุรพล เศรษฐบุตร 2 ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.กมล งามสมสุข 2 แพรวรินทร์ มหาวรรณ์ 3

บทคัดย่อ

โครงการ "การวิจัยการเสริมสร้างศักยภาพการผลิตและการตลาดกาแฟอราบิก้าบนพื้นที่สูง" นี้ มี วัตถุประสงค์เพื่อ 1) ศึกษาสถานการณ์การผลิตและการตลาดกาแฟอราบิก้าในพื้นที่ โครงการหลวง 2) ศึกษา และวิเคราะห์ศักยภาพด้านการผลิตกาแฟอราบิก้าในพื้นที่ โครงการหลวง 3) เพื่อศึกษาและวิเคราะห์ศักยภาพ ด้านการตลาดกาแฟอราบิก้าในพื้นที่ โครงการหลวง และ 4) เพื่อเสนอแนวทางการส่งเสริมและพัฒนาศักยภาพ ในการเพิ่มประสิทธิภาพการผลิตและการตลาดกาแฟอราบิก้าบนพื้นที่ โครงการหลวง ซึ่งดำเนิน โครงการวิจัย ในพื้นที่ส่งเสริมการปลูกกาแฟอราบิก้าของโครงการหลวง 15 ศูนย์ฯ/สถานี ระหว่างเดือนมกราคม ถึง เดือน กันยายน พ.ศ. 2558

กลุ่มตัวอย่างที่ใช้ในการศึกษาครั้งนี้เป็นเกษตรกรที่ปลูกกาแฟอราบิก้าในพื้นที่โครงการหลวง 15 แห่ง จำนวน 1,984 ราย ทำการสุ่มตัวอย่างโดยใช้สูตรของ Yamane (1967) ที่ระดับนัยสำคัญทางสถิติ .05 และการหาค่าของขนาดกลุ่มตัวอย่าง คำนวณสัดส่วนประชากรเกษตรกรผู้ปลูกกาแฟอราบิก้าที่เหมาะสมกับ จำนวนประชากรเกษตรกรในแต่ละศูนย์/โครงการ ได้ขนาดกลุ่มตัวอย่าง 333 ราย

เครื่องมือการวิจัยที่ใช้ในการเก็บรวบรวมข้อมูล คือ แบบสัมภาษณ์สำหรับเกษตรกรผู้ปลูกกาแฟอราบิก้าบนพื้นที่สูงการจัดสนทนากลุ่มกับผู้นำเกษตรกรฯ โดยมีประเด็นในการสนทนาครอบคลุมถึงการ ผลิต และการตลาดกาแฟอราบิก้า และแบบสอบถามสำหรับเจ้าหน้าที่ที่รับผิดชอบการดำเนินงานส่งเสริม และการจัดการผลผลิตกาแฟอราบิก้า โครงการหลวงแต่ละสูนย์/โครงการ วิเคราะห์ข้อมูล โดยค่าร้อยละ ค่าเฉลี่ย ค่าสูงสุด-ต่ำสุด ส่วนเบี่ยงเบนมาตรฐาน การวิเคราะห์วิเคราะห์ศักยภาพด้านการผลิตกาแฟ อราบิก้า ในพื้นที่โครงการหลวงเพื่อชี้ให้เห็นถึงศักยภาพการผลิตกาแฟอราบิก้าโดยกระบวนการของ 5 Likert Scales ร่วมกับแผนภูมิเรดาห์ วิเคราะห์ความสามารถในการแข่งขันกาแฟอราบิก้าของไทยในตลาดโลกโดยใช้ค่า ดัชนีความได้เปรียบที่ปรากฏ (Reveal Comparative Advantage: RCA) และวิเคราะห์ศักยภาพทางการตลาด กาแฟของโครงการหลวงด้วยการวิเคราะห์ถดถอยเชิงเส้นตรง และกำหนดกลยุทธ์การพัฒนาตลาดวิธีการ วิเคราะห์ SWOT Analysis

คำสำคัญ: การเสริมสร้างศักยภาพการผลิตและการตลาด กาแฟอราบิก้า พื้นที่สูง โครงการหลวง

--

[่] ศาสตราจารย์เกียรติกุณ ภาควิชาเกษตรที่สูงและทรัพยากรธรรมชาติ คณะเกษตรศาสตร์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

 $^{^2}$ รองศาสตราจารย์ และ ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ภาควิชาพัฒนาเศรษฐกิจการเกษตร คณะเกษตรศาสตร์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

³ ฝ่ายพัฒนา มูลนิธิโครงการหลวง

ผลจากการวิเคราะห์ศักยภาพค้านการผลิตกาแฟอราบิก้าในพื้นที่โครงการหลวงเพื่อชี้ให้เห็นถึง ศักยภาพการผลิตกาแฟอราบิก้าโดยกระบวนการของ 5 Likert Scales โดยแบ่งศักยภาพค้านการผลิตกาแฟอราบิก้าในพื้นที่โครงการหลวง 15 แห่ง ออกได้เป็น 3 กลุ่มตามลำดับค่าเฉลี่ยรวมค้านศักยภาพการผลิต คือ 1) กลุ่มศูนย์/สถานีที่มีศักยภาพการผลิตในระดับมากมีจำนวน 11 ศูนย์/สถานี ได้แก่ (1) ศูนย์พัฒนาโครงการหลวงตืนตก 2) กลุ่มศูนย์/สถานีที่มีศักยภาพการผลิตในระดับมากมีจำนวน 11 ศูนย์/สถานี ได้แก่ (1) ศูนย์พัฒนาโครงการหลวงท้ายน้ำขุ่น (3) สถานีวิจัยเกษตรหลวงอ่างขาง (4) สถานีวิจัย เกษตรหลวงอินทนนท์ (5) ศูนย์พัฒนาโครงการหลวงแม่ลาน้อย (6) ศูนย์พัฒนาโครงการหลวงห้วยโป่ง (7) ศูนย์พัฒนาโครงการหลวงม่อนเงาะ (8) ศูนย์พัฒนาโครงการหลวงปางอุ๋ง (9) ศูนย์พัฒนาโครงการหลวงห้วย ส้มป่อย (10) ศูนย์พัฒนาโครงการหลวงหนองหอย และ (11) ศูนย์พัฒนาโครงการหลวงขุนวาง และ 3) กลุ่ม ศูนย์/สถานีที่มีศักยภาพการผลิตในระดับปานกลาง มีจำนวน 3 ศูนย์/สถานี ได้แก่ (1) ศูนย์พัฒนาโครงการหลวงเกน้อย และ (3) ศูนย์พัฒนาโครงการหลวงวัดจันทร์

แนวทางการเสริมสร้างประสิทธิภาพการผลิตกาแฟอราบิก้าบนพื้นที่สูงนั้นเห็นควรส่งเสริมการปลูก กาแฟอราบิก้า และขยายพื้นที่ปลูกกาแฟอราบิก้าในศูนย์ฯ ที่มีศักยภาพการผลิตในระดับมากและมีโอกาสใน การขยายพื้นที่การผลิต ส่งเสริมและสนับสนุนการปลูกกาแฟอราบิก้า และขยายพื้นที่ปลูกกาแฟในพื้นที่ที่ เหมาะสมในกลุ่มศูนย์ฯ ที่มีศักยภาพการผลิตในระดับมาก และควรพิจารณาวิธีการเสริมสร้างประสิทธิภาพ การผลิตเพื่อสร้างศักยภาพด้านการผลิตกาแฟอราบิก้า ในด้านต่างๆ ต่อไปนี้ 1) ด้านสภาพทางภูมิสาสตร์/ สภาพพื้นที่ปลูกกาแฟ 2) ด้านพันธุ์กาแฟ/ความเจริญเติบโตในการปลูก 3) ด้านการจัดการการปลูก/ระบบการ ปลูก/ผลผลิต 4) ด้านการเก็บเกี่ยว/การตรวจสอบคุณภาพ 5) ด้านการพัฒนาผลิตภัณฑ์/อุตสาหกรรมการผลิต/การลงทุน 6) ด้านการตลาดของเกษตรกร 7) ด้านการตลาดของสูนย์ฯ/สถานี 8) ด้านความรู้ ความสามารถใน การผลิต และการแปรรูป 9) ความรู้ความสามารถของเกษตรกรผู้ปลูกกาแฟและชุมชนได้รับการถ่ายทอด ความรู้และเทคโนโลยีการผลิตกาแฟเพื่อสร้างความเข้มแข็ง 10) ด้านการวิจัย การส่งเสริม และพัฒนาทาง วิชาการ และ 11) ด้านนโยบายของมูลนิธิโครงการหลวงเพื่อแก้ไขปัญหาและการพัฒนาการผลิตและการตลาด กาแฟอราบิก้าของสูนย์/สถานี ผลการศึกษาศักยภาพการตลาดกาแฟอราบิก้าในระดับโลกพบว่า ประเทสไทยมีศักยภาพน้อย

ผลการศึกษาศักยภาพการตลาดกาแฟอราบิก้าในระดับโลกพบว่า ประเทศไทยมีศักยภาพน้อย ทางการตลาดกาแฟในตลาดโลก ทั้งนี้เนื่องจากการผลิตกาแฟของประเทศไทยมุ่งเพื่อตองสนองตลาด ภายในประเทศเป็นสำคัญ สำหรับตลาดภายในประเทศแล้ว กาแฟอราบิก้าเป็นที่ต้องการของตลาด ภายในประเทศ มีศักยภาพทางการตลาด และสามารถที่จะขยายตลาดได้อีกมากหากมีการผลิตเพิ่มมากขึ้น และมีระบบการกระจายหรือจัดจำหน่ายที่สามารถเข้าถึงผู้ใช้ได้อย่างเหมาะสม ส่วนการดำเนินการตลาด กาแฟอราบิก้าของโครงการหลวงพบว่า มีศักยภาพทางการตลาดสำหรับการจัดจำหน่ายกาแฟคั่วอยู่ในเกณฑ์ ดี

Title Strengthening the Arabica Coffee Production and Marketing Potentials in the Highland

Area

Researcher Professor Emeritus Dr. Pongsak Angkasith¹

Associate Professor Dr. Suraphol Sreshthaputra²

Assistant Professor Dr. Kamol Ngamsomsuke²

Phraewarin Mahawan³

Abstract

This research, "Strengthening the Arabica Coffee Production and Marketing Potentials in the Highland Area" intended to; 1) investigate the production and marketing potentials of Arabica coffee in the Royal Project area 2) identify and analyze Arabica Coffee production potentials in the Royal Project area 3) to study and analyze the Arabica Coffee market potentials in the Royal Project area; and 4) to propose recommendations and guidelines in order to enhance Arabica coffee production and marketing

propose recommendations and gardennes in order to emiline rationed corner production and marketing

potentials in the Royal Project area. Which conducts research in the 15 Centers / Stations of the Arabica

coffee promoting area of the Royal Project between January and September 2015.

The sample used in this study were 333 Arabica coffee farmers in the 15 Royal Project development centers/research stations. Of the 1,984 population of Arabica Coffee farmers were randomly selected based on the .05 level of statistical significance. The samples size were calculated by proportion allocation technique in each of the Royal Project development centers / research stations.

Research instruments used in collect the data were interview schedule, focus group discussion

and questionnaire. Data were analyzed by percentage, average, maximum-minimum values, standard

deviation. Five Likert Scales was used to evaluate and analyze Arabica coffee production potentials with

the Radar diagram. Meanwhile, Reveal comparative advantage (RCA), simple regression analysis and

SWOT Analysis/ TOWS Matrix were used to evaluate and analyze Arabica coffee marketing potentials.

In addition, the study derived appropriate recommendations, guidelines and marketing strategies for the

development/improvement of Arabica coffee production and marketing potentials of the Royal Project

Keywords: Strengthening the Arabica Coffee Production and Marketing Potentials, Highland

Area,

Royal Project

¹ Professor Emeritus, Department of Highland Agriculture and Natural Resources, Faculty of Agriculture, Chiang Mai University

Associate Professor, Assistant Professor, Department of Agricultural Economy and Development,

Faculty of Agriculture, Chiang Mai University

Development Division, Royal Project Foundation

Five Likert Scales was used to evaluate the Arabica coffee production potentials in the 15 Royal Project areas. Results from the analysis could divide Arabica coffee growers into 3 groups according to the total average mean scores; 1) Centers / Stations that have highest production potentials level was 1 area; Teen Tok Royal Project Development Center 2) Centers / Stations that have high production potentials level area totally 11 areas; (1) Pa Meang Royal Project Development Center (2) Huay Num Khun Royal Project Development Center (3) Ang khang Royal Agricultural Research Station; (4) Inthanon Royal Agricultural Research Station (5) Mae La Noi Royal Project Development Center (6) Huay Phong Royal Project Development Center (7) Mon Ngao Royal Project Development Center (8) Pang Oung Royal Project Development Center (9) Huay Som Poi Royal Project Development Center; respectively; 3) Centers / Stations that have moderate production potentials level with the total of 3 areas, (1) Mae Paee Royal Project Development Center (2) Kae Noi Royal Project Development Center (3) Wat Chan Royal Project Development Center, respectively.

To enhance and strengthen Arabica coffee production potentials in the Highland Area, this research give some appropriate recommendations, guidelines and approaches that the Royal Project should focus on promoting the Arabica coffee production in 9 centers / stations that have high production potentials with the chance/opportunity to expand their production area and should consider several approaches of enhancing the Arabica coffee production efficiency including improving geographical conditions of Arabica coffee planted area, Arabica coffee seed/variety and their growth rate; management of cropping, cultivating and harvesting system; quality control and inspection; product development; promoting industrial production and farm investment; enhancing farmer's marketing skill/ability and marketing management of the Royal Project Development Centers/Stations, improving farmer's knowledge and their ability in producing and processing Arabica coffee, knowledge and technology transfer to strengthening farmer groups and their communities; continuously promoting research and development of Arabica coffee; adjusting Arabica coffee policy of the Royal Project to address important issues and problems related to production and marketing development of the Royal Project development centers/research stations.

The study on marketing competitive of Thai Arabica coffee in the world market indicated that Thailand have less marketing competitive in the world coffee market. This was predominantly due to Thai coffee production, especially Arabica coffee production was aimed to support domestic consumption. For market potential of Thai Arabica coffee in domestic market, it can be strongly concluded that Thai Arabica coffee had its potential in the domestic market. Its market potential has been obviously increasing since 2010. Lastly, the Royal Project has high market value and well market potential in distributing roasted coffee.