

บทที่ 2

การตรวจสอบเอกสาร

การตรวจสอบเอกสารมีวัตถุประสงค์เพื่อทบทวนการศึกษาเกี่ยวกับกาแฟที่ผ่านมาเพื่อเข้าใจและทราบสถานการณ์ที่เป็นอยู่ทั้งในด้านอุปสงค์และอุปทานกาแฟของประเทศไทย รวมทั้งลักษณะการผลิตและการตลาดกาแฟของประเทศไทยและต่างประเทศ อันนำไปสู่การวิเคราะห์การเพิ่มศักยภาพการแข่งขันการผลิตกาแฟของประเทศไทย นอกจากการตรวจสอบเอกสารการวิจัยเกี่ยวกับกาแฟแล้ว ในบทนี้ยังทบทวนเอกสารที่ศึกษาในประเด็นเครื่องมือการวิเคราะห์ทั้งการวิเคราะห์ความสามารถและศักยภาพในการแข่งขันของธุรกิจหรืออุตสาหกรรมและกระบวนการมีส่วนร่วมของชุมชน โดยสามารถแยกกล่าวในรายละเอียดดังต่อไปนี้

2.1 การตรวจสอบเอกสาร

การทบทวนเอกสารการวิจัยเกี่ยวกับกาแฟสามารถแบ่งออกเป็นสามส่วนได้แก่ ส่วนที่หนึ่ง การศึกษาด้านการผลิตกาแฟ ส่วนที่สอง การศึกษาด้านการตลาดกาแฟ และส่วนที่สาม การศึกษาด้านความสามารถในการแข่งขันและศักยภาพในการแข่งขันของธุรกิจและอุตสาหกรรมและส่วนสุดท้ายเป็นการศึกษาวิจัยที่เกี่ยวข้องกับการใช้เครื่องมือในกระบวนการทำการมีส่วนร่วม

2.1.1 การศึกษาด้านการผลิตกาแฟ

งานวิจัยด้านการผลิตกาแฟส่วนใหญ่เป็นการศึกษาวิจัยด้านเทคโนโลยีการผลิต โรคและแมลงของการปลูกกาแฟ สำหรับการทบทวนงานวิจัยอันเป็นส่วนหนึ่งของการศึกษานี้มุ่งทบทวนงานวิจัยด้านเศรษฐกิจของการผลิตกาแฟเท่านั้นเนื่องจาก วัตถุประสงค์ของการศึกษามุ่งที่การยกระดับศักยภาพการแข่งขันของเกษตรกร การศึกษาวิจัยด้านการผลิตกาแฟของประเทศไทยเป็นสิ่งหนึ่งที่สามารถสะท้อนถึงศักยภาพการแข่งขันของเกษตรกร เท่าที่ผ่านมา มีการศึกษาทั้งในระดับประเทศและระดับเกษตรกร การศึกษาในระดับประเทศเป็นการศึกษาด้านอุปทานกาแฟและปัจจัยที่ส่งผลต่ออุปทานกาแฟของประเทศไทย ดังเช่นงานของมัทนีญา คล้ายมนต์ (2550) ส่วนการศึกษาในระดับเกษตรกรเป็นการศึกษาในประเด็น ด้านทุนการผลิต ผลตอบแทนจากการผลิตกาแฟ คุณภาพและมาตรฐานของผลผลิตกาแฟ และทัศนคติของเกษตรกร โดยงานของชวนชุม เนียม สริ (2551) และอารี วิญญูลักษณ์และคณะ (2556) เน้นศึกษาด้านด้านทุนการผลิต ผลตอบแทนจากการผลิตกาแฟและทัศนคติของเกษตรกร ส่วนงานของ

การศึกษาการตอบสนองของอุปทานกาแฟในประเทศไทยของ มัทนีญา คล้ายมนต์ (2550) เป็นการศึกษาปัจจัยที่มีผลต่ออุปทานกาแฟของประเทศไทย และหาความยืดหยุ่นของปัจจัยที่ส่งผลต่ออุปทานกาแฟของประเทศไทย โดยศึกษาสภาพของทั้งประเทศ และแบ่งรายภาคโดยแบ่งเป็น 3

ภาคคือ ภาคเหนือ ภาคกลาง และภาคใต้ โดยใช้ข้อมูลรายปีระหว่างปีพ.ศ. 2530-2549 โดยศึกษาปัจจัยที่ส่งผลต่ออุปทานที่สะท้อนผ่านตัวแปรพื้นที่ปลูกกาแฟและปริมาณผลผลิตกาแฟเฉลี่ยต่อไร่ จากผลการศึกษาแสดงให้เห็นว่า ปัจจัยที่ส่งผลต่อตัวแปรหั้งสองในแต่ละพื้นที่แตกต่างกันกล่าวก็คือ ปัจจัยที่ส่งผลต่อพื้นที่ปลูกกาแฟของทั้งประเทศและภาคกลาง ได้แก่ พื้นที่ปลูกกาแฟปีที่แล้ว และราคายี่ห้อที่ดีที่สุดในปีที่แล้ว ส่วนในภาคเหนือก็คือ พื้นที่เพาะปลูกกาแฟในปีที่แล้ว และราคากาแฟในปีที่แล้ว ในขณะที่ภาคใต้ได้แก่ พื้นที่ปลูกกาแฟในปีที่แล้ว ราคากาแฟใน 2 ปีที่แล้ว และราคายี่ห้อที่ดีที่สุดในปีที่แล้ว โดยค่าความยึดหยุ่นของพื้นที่ปลูกกาแฟต่อพื้นที่ปลูกกาแฟในปีที่แล้วของทั้งประเทศ ภาคเหนือ ภาคกลาง และภาคใต้พบว่า มีค่าเท่ากับ 0.69 1.16 0.79 และ 0.76 ตามลำดับ ค่าความยึดหยุ่นของพื้นที่ปลูกกาแฟต่อราคากาแฟในปีที่แล้วของภาคเหนือมีค่าเท่ากับ 0.15 ค่าความยึดหยุ่นของพื้นที่ปลูกกาแฟในปีปัจจุบันต่อราคากาแฟใน 2 ปีที่แล้วของภาคใต้มีค่าเท่ากับ 0.03 และค่าความยึดหยุ่นของพื้นที่ปลูกกาแฟในปีปัจจุบันต่อราคายี่ห้อที่ดีที่สุดในปีที่แล้วของภูมิภาคทั้งประเทศ ภาคกลาง และภาคใต้ มีค่าเท่ากับ -0.03 -0.15 และ -0.05 ตามลำดับ

ส่วนปัจจัยที่ส่งผลต่อปริมาณผลผลิตกาแฟเฉลี่ยของทั้งประเทศและภาคใต้ก็คือ ดันทุนเฉลี่ยต่อไร่ในปีปัจจุบัน นโยบายของภาครัฐ และสภาพภูมิอากาศ ส่วนของภาคเหนือและภาคกลางก็คือ ผลผลิตกาแฟเฉลี่ยต่อไร่ในปีที่แล้วและสภาพภูมิอากาศ โดยค่าความยึดหยุ่นของผลผลิตกาแฟเฉลี่ยต่อผลผลิตกาแฟเฉลี่ยในปีที่แล้วของทั้งประเทศ และภาคใต้เท่ากับ -0.38 และ -0.45 ตามลำดับ และค่าความยึดหยุ่นของผลผลิตกาแฟเฉลี่ยต่อผลผลิตกาแฟเฉลี่ยในปีที่แล้วของภาคเหนือและภาคกลางเท่ากับ 0.76 และ 0.74 ตามลำดับ

ส่วนการศึกษาในระดับเกษตรกรของ ชวนชน เธียรศิริ (2551) เป็นการศึกษาต้นทุนและผลตอบแทนจากการผลิตกาแฟของเกษตรกรทั้งที่เป็นสมาชิกโครงการหลวงและเกษตรกรทั่วไป โดยเป็นการศึกษาผลตอบแทนของการปลูกและการแปรรูปเมล็ดกาแฟรานิค้าของกลุ่มเกษตรกร บ้านกำแพงหิน ตำบลเทพเสถิร อำเภออยสะเกิด จังหวัดเชียงใหม่ จำนวน 55 ราย โดยแบ่งเกษตรกรด้วยอายุตามขนาดพื้นที่ที่เป็น 4 กลุ่มได้แก่ ขนาด 1-2 ไร่ ขนาด 2.5-6.5 ไร่ ขนาด 8-12 ไร่ และขนาด 20 ไร่ โดยวิเคราะห์ระยะเวลาคืนทุนของการปลูกกาแฟในพื้นที่ทั้งสี่ขนาดโดยพิจารณา มูลค่าปัจจุบันสุทธิที่กำหนดอัตราผลตอบแทนระดับต่าง ๆ และอัตราผลตอบแทนที่แท้จริง

ผลการศึกษาแสดงให้เห็นว่า ระยะเวลาคืนทุนของการปลูกกาแฟทั้งสี่ขนาดระหว่าง 4.15 – 4.64 ปีกล่าวก็คือ สวนกาแฟขนาดเล็ก 1-2 ไร่ มีระยะเวลาคืนทุนเร็วที่สุดคือ 4.15 ปี ในขณะที่สวนกาแฟขนาด 2.5-6.5 ไร่ มีระยะเวลาคืนทุนนานที่สุดคือ 4.64 ปี ส่วนมูลค่าปัจจุบันสุทธิของการปลูกกาแฟทั้งสี่ขนาดโดยกำหนดอัตราผลตอบแทนขั้นต่ำ 3 ระดับได้แก่ ร้อยละ 3.00 ร้อยละ 3.40 และร้อยละ 10.20 โดยพื้นที่ขนาด 1-2 ไร่ ให้อัตราผลตอบแทนที่แท้จริงเท่ากับร้อยละ 59.11 และมูลค่า

ปัจจุบันสุทธิของการปลูกกาแฟตามอัตราผลตอบแทนขั้นต่ำ 3 ระดับเท่ากับ 90,125.94 บาท 86,761.42 บาท และ 44,756.45 บาท ตามลำดับ สำหรับพื้นที่ขนาด 2.5-6.5 ไร่ ให้อัตราผลตอบแทนที่แท้จริงเท่ากับร้อยละ 42.18 และมูลค่าปัจจุบันสุทธิตามอัตราผลตอบแทนขั้นต่ำ เท่ากับ 82,330.94 บาท 79,157.24 บาท และ 39,524.14 บาท ตามลำดับ และพื้นที่ขนาด 8-12 ไร่ ให้อัตราผลตอบแทนที่แท้จริงเท่ากับร้อยละ 45.16 และมูลค่าปัจจุบันสุทธิตามอัตราผลตอบแทนขั้นต่ำ เท่ากับ 76,747.73 บาท 73,813.01 บาท 37,170.05 บาท ตามลำดับ ส่วนพื้นที่ขนาด 20 ไร่ มีอัตราผลตอบแทนที่แท้จริงเท่ากับร้อยละ 45.89 และมูลค่าปัจจุบันสุทธิตามอัตราผลตอบแทนขั้นต่ำ เท่ากับ 73,693.74 บาท 70,864.52 บาท และ 35,550.94 บาท ตามลำดับ

ปัญหาของเกษตรกรผู้ปลูกและแปรรูปกาแฟได้แก่ ปัญหาด้านการผลิต ได้แก่ ราคาน้ำมันที่สูง ต้นกาแฟเป็นโรคและตายง่าย ส่วนปัญหาด้านการตลาดประกอบด้วย ความไม่แน่นอนของราคา เมล็ดกาแฟและปัญหาด้านความรู้ทางวิชาการคือ การที่กลุ่มเกษตรกรได้รับข้อมูลหรือความรู้ขึ้นไม่เพียงพอ

ต่อมาในปีพ.ศ. 2556 อารี วิญญูลักษณ์และคณะ ได้ศึกษาด้านทุนการผลิตกาแฟของเกษตรกร ในลักษณะที่แตกต่างกันไป โดยศึกษาเฉพาะเกษตรกรที่เป็นสมาชิกโครงการหลวงเท่านั้น และแตกต่างจากการของ ชวนชน เธียรศิริ (2551) กล่าวคือ งานศึกษาของอารี วิญญูลักษณ์และคณะ ศึกษาด้านทุนและผลตอบแทนของผลผลิตกาแฟในรูปแบบต่าง ๆ ในขณะที่งานของชวนชน เธียรศิริ (2551) ศึกษาระยะเวลาคืนทุนของการปลูกกาแฟในฟาร์มน้ำดีต่าง ๆ โดยอารี วิญญูลักษณ์และคณะ ได้ศึกษาด้านทุนและผลตอบแทนเฉลี่ยของการผลิตกาแฟரาก้าในรูปแบบคลา และผลสดของเกษตรกรที่เป็นสมาชิกโครงการหลวงจำนวน 12 ราย ผลการศึกษาแสดงให้เห็นว่า ด้านทุนการผลิตกาแฟแบบคลาเฉลี่ย ไร่ละ 3,090.01 บาท แบ่งเป็นด้านทุนที่เป็นตัวเงิน ไร่ละ 1,122.21 บาท และด้านทุนที่ไม่เป็นตัวเงิน ไร่ละ 1,967.80 บาท เมื่อพิจารณาในลักษณะด้านทุนผันแปรและด้านทุนคงที่พบว่า ด้านทุนผันแปร ไร่ละ 3,046.95 บาท กิดเป็นร้อยละ 98.61 ของด้านทุนการผลิตทั้งหมด ที่เหลือร้อยละ 1.39 เป็นด้านทุนคงที่ ในขณะที่ผลตอบแทนของการผลิตกาแฟราก้าเฉลี่ยต่อไร่เท่ากับ 5,114.77 บาท (ผลผลิตเฉลี่ยต่อไร่ 36.88 กิโลกรัมต่อไร่ และราคาเฉลี่ย 138.69 บาทต่อกิโลกรัม) ผลตอบแทนสุทธิต่อหนึ่งด้านทุนการผลิตเท่ากับ 2,024.75 บาทต่อไร่ ส่วนผลตอบแทนสุทธิหนึ่งด้านทุนผันแปรเท่ากับ 2,067.82 บาทต่อไร่ และผลตอบแทนสุทธิหนึ่งด้านทุนเงินสดเป็นบวก (กำไร) เท่ากับ 3,992.56 บาทต่อไร่

สำหรับการผลิตกาแฟแบบผลสด เกษตรกรสมาชิกโครงการหลวงมีด้านทุนการผลิตกาแฟ ผลสดเฉลี่ย ไร่ละ 2,345.11 บาท แบ่งเป็นด้านทุนที่เป็นตัวเงิน ไร่ละ 1,727.87 บาท และด้านทุนที่ไม่เป็นตัวเงิน ไร่ละ 617.24 บาท เมื่อพิจารณาในลักษณะด้านทุนผันแปรและด้านทุนคงที่พบว่า ด้านทุนผัน

แปรไปร่อง 2,334.99 บาท กิตเป็นร้อยละ 99.57 ของต้นทุนการผลิต และต้นทุนคงที่ไวร่อง 10.12 บาท กิตเป็นสัดส่วนร้อยละ 0.43 ของต้นทุนการผลิต ส่วนผลตอบแทนเฉลี่ยต่อໄร์พบว่า เกษตรกรผลิตปลูกกาแฟแบบผลสดมีผลตอบแทนจากการผลิตเฉลี่ย 4,281.95 บาทต่อໄร์ (ผลผลิตเฉลี่ยต่อໄร์ 215.17 กิโลกรัมต่อໄร์ และราคาเฉลี่ย 19.90 บาทต่อกิโลกรัม) ทำให้มีผลตอบแทนสุทธิต่อหนึ่อต้นทุนการผลิตทั้งหมดเป็นบวก (กำไร) 1,936.83 บาทต่อໄร์ นอกจากนี้ยังมีผลตอบแทนสุทธิหนึ่อต้นทุนผันแปรเป็นบวก (กำไร) 1,946.95 บาทต่อໄร์ และในส่วนของผลตอบแทนสุทธิหนึ่อต้นทุนเงินสดเป็นบวก (กำไร) 2,554.07 บาทต่อໄร์

นอกจากนี้งานของ อารี วิญญาลัยพงศ์และคณะ (2556) ยังเป็นงานวิจัยเพียงชิ้นเดียวในขณะนี้ที่ศึกษาทัศนคติของเกษตรกรผู้ปลูกกาแฟต่อการเข้าสู่ประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (AEC) ผลการศึกษาสะท้อนให้เห็นว่า เกษตรกรส่วนใหญ่เกินกว่าร้อยละ 60 ของเกษตรกรตัวอย่างรู้จักว่าประเทศไทยอาเซียนหมายถึงอะไร แต่มีบางส่วนเท่านั้นที่เข้าใจว่าการเข้าสู่ประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน ในปี 2558 เป็นการรวมตัวกันทางเศรษฐกิจที่เป็นประโยชน์ด้านการค้าร่วมกันระหว่างประเทศ สมาชิก โดยเป็นการเปิดการค้าเสรีรวมถึงการเดินทางไปยังประเทศไทยจะสะดวกมากยิ่งขึ้น อย่างไรก็ตาม เกษตรกรตัวอย่างกลุ่มนี้มีความรู้และความเข้าใจเกี่ยวกับอาเซียน ตระหนักรถึงโอกาส การขยายช่องทางการจำหน่ายผลผลิตการเกษตรไปยังต่างประเทศ นอกจากนี้ยังตระหนักรถึงปัญหาที่อาจเกิดขึ้นจากการที่ผลผลิตกาแฟต่างประเทศเข้าสู่ประเทศไทยมากขึ้นและปัญหาด้านคุณภาพผลผลิตที่เกษตรรยังต้องเรียนรู้เพิ่มเติมเพื่อให้คุณภาพผลผลิตสามารถแบ่งขันกับต่างประเทศได้ โดยข้อได้เปรียบทองเกษตรกรตัวอย่างคือ ความหมายของพื้นที่ปลูก ส่วนข้อเสียเปรียบคือ คุณภาพผลผลิตและเทคโนโลยีการผลิตที่ยังไม่ได้มาตรฐานทำให้การผลิตยังไม่มีประสิทธิภาพเท่าที่ควร ด้านราคากลาง ยังคงต่ำกว่าราคากลางของต่างประเทศ

สำหรับแนวทางการปรับตัวของเกษตรกรต่อการเปิดประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน พบว่า เกษตรกรตัวอย่างผู้ปลูกกาแฟส่วนใหญ่ยังไม่มีการปรับตัว มีเพียงบางรายนั้นที่เริ่มปรับตัวโดยการพยายามลดต้นทุนการผลิตและพัฒนาคุณภาพผลผลิตให้ดียิ่งขึ้น อีกทั้งการเข้าร่วมประชุมหรือเข้ารับฟังการแนะนำด้านการพัฒนาการผลิต การแก้ไขปัญหา การปรับตัวจากโครงการหลวง และการหาความรู้เพิ่มเติมจากแหล่งข้อมูลต่าง ๆ อาทิ หนังสือพิมพ์และโทรทัศน์ เป็นต้น

ส่วนมาตรฐานกาแฟเป็นประเด็นที่ได้รับความสนใจศึกษาทั้งในประเทศไทยและประเทศในอาเซียน เพื่อประโยชน์สำหรับผู้ผลิตในการผลิตกาแฟให้สอดคล้องกับความต้องการของผู้บริโภคที่มีความแตกต่างกันในแต่ละประเทศ สำหรับประเทศไทย มีการศึกษาความหมายของมาตรฐานกาแฟอย่างรับรู้โดย พชนี สุวรรณวิศลกิจ (2546) ศึกษาการแบ่งชั้นคุณภาพกาแฟเมล็ดที่ปรากฏอยู่ในการจำหน่ายและรับซื้อกาแฟเมล็ด และความหมายของมาตรฐานที่กำหนดโดย

หน่วยงานต่างๆ ในการแบ่งชั้นคุณภาพกาแฟเมล็ด โดยรวมรวมความคิดเห็นจากผู้ที่เกี่ยวข้องกับการจำแนกกาแฟเมล็ดและผู้ร่วมรวมผลผลิต ผู้รับซื้อผลผลิตจากเกษตรกร ผลการศึกษาแสดงให้เห็นว่า เกษตรกรมีความคิดเห็นเกี่ยวกับกาแฟเมล็ดน้อย เนื่องจากส่วนใหญ่จำแนกผลผลิตในรูปแบบผลสด ในขณะที่ผู้ร่วมรวมคิดเห็นว่า การแบ่งชั้นมาตรฐานกาแฟเมล็ดเป็นสิ่งที่มีประโยชน์ ทำให้สามารถต่อการตกลงราคาและการควบคุมคุณภาพผลผลิต แต่ปัจจุบันคือ ความไม่ชัดเจนของข้อกำหนดในการแบ่งชั้นคุณภาพกาแฟเมล็ด รวมทั้งข้อกำหนดของมาตรฐานที่มือญี่ไม่เหมาะสมต่อการนำมาใช้ในสถานการณ์ที่ปัจจุบัน นอกจากนี้ในการสุ่มตัวอย่างสำหรับการพิจารณาคุณภาพ ควรกำหนดปริมาณกาแฟเมล็ดสำหรับเป็นตัวอย่าง 300 – 500 กรัม และควรมีการกำหนดคำ/ระบบการเรียกชั้นคุณภาพให้ง่ายต่อความเข้าใจ อีกทั้งการผลิตกาแฟเมล็ดด้วยวิธีเปียกทำให้ผลผลิตมีคุณภาพดีกว่าวิธีแห้ง

มาตรฐานกาแฟเมล็ดดินที่เกี่ยวข้องกับการผลิตกาแฟรายก้าวในภาคเหนือของประเทศไทยที่กำหนดไว้โดย 2 หน่วยงานได้แก่ 1) คณะกรรมการพัฒนากาแฟรายก้าวในภาคเหนือ ซึ่งได้มีการเผยแพร่ข้อมูลรายละเอียดและนำไปใช้ปฏิบัติในมูลนิธิโครงการหลวง และศูนย์วิจัยและฝึกอบรมที่สูง คณะเกษตรศาสตร์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ 2) สำนักงานมาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรม การเก็บตัวอย่างกาแฟเมล็ดเกรด เอ เพื่อเปรียบเทียบกับมาตรฐานที่กำหนดไว้ พบว่า ตัวอย่างกาแฟเมล็ดเกรด เอ ทุกด้วยตัวอย่าง ผ่านเกณฑ์ที่กำหนดเมื่อเปรียบเทียบกับมาตรฐานที่เผยแพร่โดยศูนย์วิจัยและฝึกอบรมที่สูงฯ แต่เมื่อพิจารณาลักษณะข้อมูลพร่องของแต่ละตัวอย่างพบว่า มีบางตัวอย่างที่ไม่เหมาะสมที่จะจัดเป็นเกรด เอ ส่วนการนำตัวอย่างกาแฟเมล็ดเกรด เอ เปรียบเทียบกับมาตรฐานที่กำหนดโดยสำนักงานมาตรฐานผลิตภัณฑ์อุตสาหกรรมนั้น ไม่มีความเหมาะสม เนื่องจากข้อกำหนดไม่สอดคล้องกับลักษณะกาแฟเมล็ด และวิธีการทำเป็นเมล็ดกาแฟ

ส่วนการศึกษาของ อารี วิบูลย์พงษ์และคณะ (2556) ได้ศึกษาวิธีการกำหนดมาตรฐานกาแฟของประเทศไทยเวียดนาม จากการที่ประเทศไทยเวียดนามเป็นผู้ส่งออกกาแฟที่สำคัญของโลกโดยทำการส่งออกไปยังประเทศต่างๆ ในทวีปยุโรปที่ต้องการกาแฟคุณภาพสูง จึงปรับปรุงคุณภาพของผลผลิตเพื่อให้ได้มาตรฐานสากลตามที่ตลาดต้องการ มาตรฐานที่ใช้อยู่ในประเทศไทยเวียดนามมีหลาย มาตรฐาน เช่น มาตรฐาน TCVN 4193: 2005 มาตรฐาน USA (NYCSI) (ใช้ใน 3 ประเทศ ได้แก่ ประเทศไทยราชิล อเมริกากลาส และโคลัมเบีย) มาตรฐาน London Terminal Market Robusta มาตรฐาน France 1965 มาตรฐาน Brazil (Institute of Brazilian Coffee) มาตรฐาน Protugal 1959 มาตรฐาน Indonesia (national standard) 1982 และมาตรฐาน Ethiopia (national standard) 1973 นอกจากนี้รัฐบาลได้ให้ความสำคัญกับการสนับสนุนให้ผู้ส่งออกเข้าสู่ระบบตรวจเพื่อให้ได้ผลผลิตกาแฟที่มีมาตรฐานและความยั่งยืนเพื่อป้องปีองผลกระทบของอุตสาหกรรม

กาแฟ โดยสร้างมาตรฐานในกระบวนการผลิตกาแฟในปีค.ศ. 1983 และมีผลบังคับใช้เป็นมาตรฐานเดียวกันทั่วประเทศเมื่อปีค.ศ.1987 หน่วยงานที่ทำหน้าที่ตรวจสอบประกอบด้วย UTZ Certified, the common Code for the Coffee Community (4C) Association และ Rainforest Alliance ปัจจุบันผลผลิตกาแฟของประเทศไทยได้มาตรฐานเหล่านี้ (4C Rainforest Alliance และ UTZ Certified) คิดเป็นร้อยละ 10 ของพื้นที่เก็บเกี่ยวกาแฟทั้งประเทศและเมื่อพิจารณาในรูปแบบปริมาณผลผลิตกาแฟคิดเป็นผลผลิตร้อยละ 14 ของปริมาณผลผลิตกาแฟทั่วประเทศ (VM2025, USDA, 2012) ในขณะที่กาแฟอร่อยก้าวได้รับการตรวจสอบคุณภาพร้อยละ 2 ของปริมาณผลผลิตกาแฟอร่อยก้าวทั้งหมด

จากการทบทวนเอกสารงานวิจัยด้านการผลิตกาแฟจากล่ามาได้ว่า งานวิจัยด้านเศรษฐกิจของการผลิตกาแฟเท่าที่ผ่านมาเน้นการศึกษาเรื่องต้นทุน ผลตอบแทน ความคุ้มทุนของการปลูกกาแฟส่วนทัศนคติของเกษตรกรต่อการเข้าสู่ประชาคมอาเซียน (AEC) ยังไม่มากนัก การวิจัยครั้งนี้จึงเป็นงานวิจัยชั้นแรก ๆ ที่นอกจากจะสะท้อนทัศนคติของเกษตรกรต่อการเข้าสู่ประชาคมอาเซียน (AEC) แล้วยังสะท้อนวิธีการปรับตัวและโอกาสในการเพิ่มศักยภาพในการแข่งขันของเกษตรกรอีกด้วย

2.1.2 การศึกษาด้านการตลาดกาแฟ

กาแฟอร่อยก้าวเป็นพืชที่หน่วยงานและโครงการพัฒนาที่สูงต่างๆ ได้นำมาส่งเสริมให้เกษตรกรชาวไทยภูเขาทำการปลูกบนพื้นที่สูงในภาคเหนือของประเทศไทยเพื่อทดแทนการปลูกพืชเสพติด เมื่อจากลักษณะความเหมาะสมของสภาพภูมิอากาศในพื้นที่สูงของภาคเหนือ การส่งเสริมให้เกษตรกรชาวไทยภูเขาทำการปลูกและผลิตกาแฟอร่อยก้าวจึงประสบความสำเร็จในด้านการผลิตให้มีปริมาณและคุณภาพที่ตลาดยอมรับในระดับหนึ่ง อย่างไรก็ตาม ปัญหาที่ทำให้การพัฒนากาแฟอร่อยก้าวไม่มีความต่อเนื่องคือ เรื่องการตลาด ที่ไม่มีข้อมูลที่มีความชัดเจนมากพอเกี่ยวกับราคา และความต้องการของผู้ซื้อ ทำให้ลักษณะตลาดกาแฟอร่อยก้าวเปลี่ยนแปลงอยู่เสมอ ทั้งด้านปริมาณและคุณภาพผลผลิตกาแฟ รวมไปถึงผู้รับซื้อผลผลิตในตลาด ที่ผ่านมา มีการศึกษาวิจัยเกี่ยวกับตลาดของกาแฟทั้งเมล็ดกาแฟและกาแฟคั่วในประเด็นต่าง ๆ ซึ่งแบ่งการศึกษาออกเป็นระดับมหภาคและระดับย่อยของเกษตรกรกล่าวคือ การศึกษาด้านตลาดเมล็ดกาแฟประกอบด้วย การศึกษาวิถีการตลาดกาแฟ (พัชนี สุวรรณวิศลกิจ, 2542) การศึกษาวิเคราะห์อุปสงค์ของเมล็ดกาแฟของโรงงานแปรรูป (ขวัญกุมล ดอนขาว, 2550) และการศึกษาการเคลื่อนไหวของราคามel็ดกาแฟในประเทศไทย (นพพล บุรณะชัยคีรี, 2552) ส่วนการศึกษาตลาดผลผลิตกาแฟแปรรูปประกอบด้วย การศึกษาแนวโน้มการผลิตและการจำหน่ายกาแฟคั่ว (พัชนี สุวรรณวิศลกิจ, 2546) การศึกษาโครงสร้างตลาดอุตสาหกรรมกาแฟผงสำเร็จรูปในประเทศไทย (จุฑาทิพย์ กิตติ

โศกนิธิ, 2547) และการศึกษาปัจจัยที่มีผลกระทบต่อปริมาณความต้องการบริโภคกาแฟและการผลิตกาแฟสำเร็จรูปในประเทศไทย (พัชยา เลาสุทแสน, 2549)

พัชณี สุวรรณวิศลกิจ (2542) ได้ศึกษาวิถีการตลาดกาแฟในภาคเหนือของประเทศไทยโดยศึกษาลักษณะและแนวทางการจำหน่ายผลผลิตกาแฟของราบิก้ารวมทั้งปัญหาและการดำเนินงานด้านการตลาดที่เปลี่ยนแปลงไปตามระยะเวลาของการส่งเสริมโดยสำรวจข้อมูลในพื้นที่ภาคเหนือที่เป็นแหล่งผลิตกาแฟของราบิก้าได้แก่ จังหวัดเชียงใหม่ เชียงราย แม่ฮ่องสอน น่าน ลำพูน ลำปาง พะเยา เพชรบูรณ์ และอุทัยธานี ผลการศึกษาพบว่า ระบบการปลูกกาแฟของราบิก้าแบ่งออกเป็น 4 ระบบ ได้แก่ 1) การปลูกต้นกาแฟให้รับไม่อื่นที่มักเป็นไม้ธรรมชาติและไม้ผลอื่นๆ ระบบนี้ประกอบอยู่มากที่สุดคือ ร้อยละ 56.60 2) การปลูกกลางแจ้งและมีพืชที่ปลูกร่วม ร้อยละ 52.83 โดยพืชที่ปลูกร่วมในระบบเป็นพืชที่สามารถให้รายได้แก่เกษตรกร เช่น กล้วย ส้มโอ ขนุน ลิ้นจี่ มะม่วง ห้อ บัว พลับ สาลี และผัก เป็นต้น 3) การปลูกต้นกาแฟกลางแจ้งเพียงอย่างเดียว ร้อยละ 26.42 ส่วนใหญ่ต้นกาแฟ มีสภาพไม่แข็งแรง เนื่องจากการปลูกกาแฟกลางแจ้งหากไม่มีการจัดการเกี่ยวกับการใส่ปุ๋ยและการให้น้ำที่ดี ส่งผลให้พืชไม่แข็งแรงและให้ผลผลิตน้อย และ 4) การปลูกกาแฟในสวนหลังบ้านร้อยละ 16.98 รูปแบบการปลูกแบบนี้เกยตระรัตน์ไม่ได้มุ่งหวังรายได้หลักจากผลผลิตกาแฟ แต่เป็นการปลูกร่วมกับพืชสวนครัวอื่นๆ ปัญหาสำคัญที่เกยตระรัตน์ในการผลิตกาแฟของราบิก้าคือ ปัญหาด้านการตลาด ทั้งราคาต่ำและมีแหล่งรับซื้อน้อย จนกระทั่งไม่สามารถจำหน่ายผลผลิตได้ในบางปี ซึ่งส่งผลโดยตรงต่อการจัดการพื้นที่ปลูก เนื่องจากรายได้จากการจำหน่ายผลผลิตกาแฟไม่คุ้มค่ากับการลงทุนในปัจจัยการผลิตต่างๆ

การจำหน่ายผลผลิตของเกษตรกรส่วนใหญ่ เป็นการจำหน่ายกาแฟสดให้แก่ผู้รวบรวมผลผลิต ซึ่งมีทั้งพ่อค้ารายย่อยในหมู่บ้านที่สามารถแปรรูปสารกาแฟได้เองแล้วนั้นส่วนสารกาแฟจำหน่ายให้กับพ่อค้าในเมือง และพ่อค้ารายย่อยที่รับซื้อผลสดจากเกษตรกร รวมรวมให้ได้ปริมาณที่คุ้มค่ากับการขนส่งแล้วนำไปจำหน่ายให้กับพ่อค้าต่างจังหวัด หน่วยงานพัฒนาที่สูงที่ยังมีการดำเนินงานด้านการตลาดอยู่ได้แก่ บุญนิธิโครงการหลวง โครงการพัฒนาแบบผสมผสาน หน่วยงานเหล่านี้จะทำการรับซื้อผลผลิตจากเกษตรกรในพื้นที่ส่งเสริมของหน่วยงาน โดยรับซื้อเป็นสารกาแฟที่มีการคัดเกรด เนื่องจากเกษตรกรภายใต้การส่งเสริมของหน่วยงานมีความเข้าใจต่อการดำเนินงานของหน่วยงานดีพอสมควร ส่วนราคาที่เกษตรกรได้รับจากการจำหน่ายผลผลิตในลักษณะผลสดคือ 6-8 บาทต่อกิโลกรัม ราคากาแฟคลาสคือ 46 บาทต่อกิโลกรัมในปีพ.ศ. 2539/40 และ 57 บาทต่อกิโลกรัมในปีพ.ศ. 2540/41 ส่วนราคากลางในลักษณะสารกาแฟแบบไม่คัดเกรดคือ 61 บาทต่อกิโลกรัมในปีพ.ศ. 2539/40 และ 57 บาทต่อกิโลกรัมในปีพ.ศ. 2540/41 สำหรับสารกาแฟที่คัดเกรดคือ 82 บาทต่อกิโลกรัม

ในขณะที่ ขวัญกมล ดอนขาว (2550) ใช้ข้อมูลอนุกรรมเวลารายปีระหว่างปีพ.ศ. 2526-2549 วิเคราะห์อุปสงค์ของเม็ดกาแฟของโรงงานแปรรูปพบว่า ปัจจัยที่ส่งผลกระทบต่ออุปสงค์คือ ราคา เม็ดกาแฟดิบที่เกย์ตรกรขายได้ และจำนวนประชากร โดยมีค่าความยึดหยุ่นของอุปสงค์ต่อราคา เท่ากับ 0.30 ส่วนค่าความยึดหยุ่นของอุปสงค์ต่อจำนวนประชากรเท่ากับ 7.53 แสดงว่า จำนวนประชากรมีผลต่ออุปสงค์หรือความต้องการเม็ดกาแฟของโรงงานแปรรูปมากกว่าราคามีผลกาแฟดิบที่เกย์ตรกรขายได้ ส่วนปัจจัยที่ส่งผลกระทบต่อปริมาณการส่องอกเม็ดกาแฟได้แก่ นโยบายการแทรกแซงตลาดของรัฐบาล และราคาส่งออก โดยมีค่าความยึดหยุ่นของอุปสงค์ต่อราคาส่งออกเท่ากับ 0.71

ส่วนแบบจำลองอุปทานกาแฟนี้พบว่า ราคายาสังปุยปีที่ผ่านมา และราคามีผลกาแฟที่เกย์ตรกรขายได้เมื่อ 3 ปีที่ผ่านมาส่งผลต่ออุปทานเม็ดกาแฟ โดยความยึดหยุ่นของอุปทานต่อราคายาสังปุยปีที่ผ่านมา มีค่าเท่ากับ 1.82 และความยึดหยุ่นของอุปทานต่อราคามีผลกาแฟที่เกย์ตรกรขายได้เมื่อ 3 ปีที่ผ่านมา มีค่าเท่ากับ 0.25 ส่วนปัจจัยที่มีผลกระทบต่อปริมาณการนำเข้ากาแฟคงสำเร็จรูปได้แก่ รายได้เฉลี่ยต่อคนต่อปี และราคานำเข้า ซึ่งมีค่าความยึดหยุ่นของปริมาณการนำเข้าต่อราคานำเข้าเท่ากับ 0.60 ส่วนค่าความยึดหยุ่นต่อรายได้เฉลี่ยต่อหัวของประชากรมีค่าเท่ากับ 0.78 สำหรับความสัมพันธ์ของราคามีผลกาแฟดิบที่เกย์ตรกรขาย ได้กับราคามีผลกาแฟโรบัสต้าในตลาดนิวยอร์กพบว่า ค่าความยึดหยุ่นของราคามีผลกาแฟดิบที่เกย์ตรกรขายได้ต่อราคามีผลกาแฟโรบัสต้าในตลาดนิวยอร์ก มีค่าเท่ากับ 0.65 อย่างไรก็ตาม นอกจากนี้ยังพบว่า ปรากฏการณ์ที่ผิดปกติ เช่น ปรากฏการณ์น้ำค้างแข็งในประเทศไทย ลักษณะเดียวกันที่พบในประเทศราชชีล ส่งผลให้ราคามีผลกาแฟดิบที่เกย์ตรกรขายได้เพิ่มขึ้นกิโลกรัมละ 1.41 บาท

การศึกษาด้านราคากาแฟยังเป็นประเด็นที่ได้รับความสนใจในการวิจัยเกี่ยวกับกาแฟสดเนื่องจากกาแฟมีการเปลี่ยนแปลงอยู่เสมอและขึ้นกับปริมาณผลผลิต คุณภาพของกาแฟที่ผลิตได้ ตลอดจนปริมาณความต้องการของตลาดในประเทศและปัจจัยอื่นๆ เช่น ราคatala โลก ราชาชีล ขายล่วงหน้าในตลาดลอนดอนและนิวยอร์ก เป็นต้น นพพล บุรณะชัยคิรี (2552). ศึกษาการเคลื่อนไหวของราคามีผลกาแฟในประเทศไทยโดยใช้ข้อมูลเวลารายปีระหว่างปีพ.ศ. 2542-2551 สร้างแบบจำลองราคามีผลกาแฟในประเทศไทยด้วยวิธีกำลังสองน้อยที่สุด (Ordinary Least Square: OLS) พบว่า ปัจจัยที่ส่งผลกระทบต่อราคามีผลกาแฟดิบที่เกย์ตรกรจำหน่ายคือ ราคากาแฟโรบัสต้าในตลาดนิวยอร์ก ราคากาแฟอราบิก้าในตลาดนิวยอร์ก ต้นทุนการผลิตกาแฟของเกย์ตรกรในประเทศ และดัชนีผลผลิตกาแฟในประเทศ โดยราคามีผลกาแฟดิบที่เกย์ตรกรจำหน่ายได้มีความสัมพันธ์ในทิศทางเดียวกันกับราคากาแฟโรบัสต้าในตลาดนิวยอร์ก และต้นทุนการผลิตกาแฟของเกย์ตรกรในประเทศ แต่ไม่มีความสัมพันธ์กับดัชนีผลผลิตในประเทศ และราคากาแฟอรา

บิ๊กในตลาดนิวยอร์ก เนื่องจากผลผลิตเมล็ดกาแฟในประเทศไทยเกือบทั้งหมดเป็นเมล็ดกาแฟโรบัสต้า ราคามel็ดกาแฟของราบิ๊ก้าจึงไม่สอดคล้องกับราคามel็ดกาแฟของประเทศไทย

ส่วนการศึกษาตลาดผลผลิตกาแฟบรรจุภัณฑ์ ที่มีชื่อว่า “สุวรรณวิศวกรรม” (2546) ได้วิเคราะห์แนวโน้มและการจำหน่ายกาแฟคั่วของศูนย์วิจัยและฝึกอบรมที่สูง คณะกรรมการศาสตร์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่ เพื่อใช้เป็นข้อมูลในการวางแผนการดำเนินงานและการเตรียมวัสดุอุปกรณ์ และนำไปสู่การผลิตกาแฟคั่วที่มีคุณภาพ ข้อมูลที่ใช้ในการวิเคราะห์ได้จากบันทึกการจำหน่ายกาแฟคั่วรายวันระหว่างปีพ.ศ. 2541-2545 ผลการศึกษาพบว่า การจำหน่ายกาแฟคั่วของศูนย์ฯ มีแนวโน้มการจำหน่ายตามฤดูกาลคือ ช่วงระหว่างเดือนตุลาคมถึงมีนาคมมียอดจำหน่ายมาก และระหว่างเดือนเมษายนถึงกันยายนมียอดจำหน่ายน้อย แม้ว่าศูนย์ฯ ไม่มีจัดอบรมส่งเสริมการจำหน่ายแต่ระหว่างปีพ.ศ. 2541-2545 ยอดจำหน่ายกาแฟคั่วเพิ่มขึ้นทุกปี แสดงให้เห็นว่าผู้บริโภคนิยมกาแฟคั่วมากขึ้น การวิเคราะห์ข้อมูลแนวโน้มการจำหน่ายโดยอนุกรมเวลาสำหรับปีพ.ศ. 2546 แนวโน้มการจำหน่ายกาแฟคั่วคือ 1,756.80 กิโลกรัม และปีพ.ศ. 2547 คือ 2,038.60 กิโลกรัม โดยกาแฟคั่วที่มียอดจำหน่ายสูงสุดคือ กาแฟคั่วสีน้ำตาลเข้ม รองลงมาคือ กาแฟคั่วสีน้ำตาลปานกลาง และกาแฟคั่วสีน้ำตาลอ่อน การซื้อขายกาแฟคั่วสีน้ำตาลปานกลางผู้ซื้อนิยมลักษณะเป็นผู้ขาย สำหรับผู้ซื้อขายกาแฟคั่วสีน้ำตาลอ่อน ผู้ซื้อนิยมซื้อเป็นเม็ด (ไม่บด) ปริมาณกาแฟคั่วที่จำหน่ายไม่มีความแน่นอน แต่มีปริมาณการจำหน่ายเฉลี่ยต่อวันมากกว่า 20 กิโลกรัม รวมทั้งผู้ซื้อส่วนใหญ่ซื้อกาแฟคั่วเดือนละ 1 ครั้ง และจำนวนผู้ซื้อมากที่สุดต่อวันคือ 12-16 ราย

กาแฟผงสำเร็จรูปเป็นผลิตภัณฑ์อีกประเภทหนึ่งที่เป็นที่นิยมของผู้บริโภคและตลาดกาแฟสำเร็จรูปมีส่วนแบ่งการตลาดสูงมากโดยเฉพาะตลาดกาแฟในประเทศไทย จุฬาพิทย์ กิตติโภภิญช์ (2547) ศึกษาโครงสร้างตลาดอุตสาหกรรมกาแฟผงสำเร็จรูปในประเทศไทย โดยวิเคราะห์โครงสร้างของตลาด พฤติกรรมตลาด และศึกษาการกระจายตัวของอุตสาหกรรมกาแฟสำเร็จรูปในประเทศไทย ใช้ข้อมูลค่าของบริษัทผู้ผลิตกาแฟผงสำเร็จรูปที่มียอดขายสูงสุด 4 บริษัท ได้แก่ บริษัท กาลิลิโอฟี่โปรดักท์ส จำกัด บริษัทเทาช่องอุตสาหกรรม 1979 จำกัด บริษัท ชาร่าลีคิลฟี่ แอนด์ ที (ประเทศไทย) จำกัด และบริษัทอื่นที่เป็นผู้นำเข้ากาแฟผงสำเร็จรูปจากต่างประเทศ โดยแบ่งการวิเคราะห์เป็น 3 ส่วน ส่วนที่หนึ่ง วิเคราะห์ค่าการกระจายตัวของอุตสาหกรรมกาแฟผงสำเร็จรูปโดยใช้วิธีการวัดการกระจายตัวเพียงบางส่วน (partial concentration) และค่าดัชนี Herfindahl (HI) ส่วนที่สอง วิเคราะห์โครงสร้างของตลาด โดยพิจารณาความแตกต่างของสินค้า และส่วนที่สาม วิเคราะห์พฤติกรรมของผู้แบ่งขัน

ผลการศึกษาการกระจายตัวของอุตสาหกรรมกาแฟผงสำเร็จรูปด้วยวิธีการวัดการกระจายตัวเพียงบางส่วนพบว่า บริษัทกาลิลิโอฟี่โปรดักท์ส บริษัทเทาช่องอุตสาหกรรม 1979 จำกัด บริษัท

ชา率为ลีกอฟฟี่แอนด์ที (ประเทศไทย) จำกัด และบริษัทอื่นที่เป็นผู้นำเข้ากาแฟเพลงสำเร็จรูปจากต่างประเทศ มีค่าการกระจายตัวเฉลี่ยเท่ากับ 0.84, 0.91, 0.96 และ 1.00 ตามลำดับ ค่าการกระจายตัวของบริษัททั้ง 4 แห่งมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นในทิศทางเดียวกัน ซึ่งแสดงว่า อุตสาหกรรมกาแฟเพลงสำเร็จรูปในประเทศไทยมีการกระจายตัวในอุตสาหกรรมสูงหรือมีแนวโน้มผูกขาดมากขึ้น สำหรับค่า HI ของอุตสาหกรรมกาแฟเพลงสำเร็จรูปที่คำนวณได้ในปีพ.ศ. 2541-2545 มีค่าเท่ากับ 0.76, 0.76, 0.74, 0.67 และ 0.66 ตามลำดับ แสดงให้เห็นว่า อุตสาหกรรมกาแฟเพลงสำเร็จรูปมีแนวโน้มการกระจายตัวค่อนข้างสูง เนื่องจากค่า HI มีค่าเท่ากับ 1

การวิเคราะห์โครงสร้างของตลาดที่พิจารณาความแตกต่างของสินค้าพบว่า ผู้ผลิตใช้วิธีสร้างความแตกต่างให้กับผลิตภัณฑ์ด้วยตราสินค้า การโฆษณาและการส่งเสริมการขายอื่นๆ โดยนำเสนอให้เห็นถึงรสชาติที่ดีกว่าเมื่อเปรียบเทียบกับผลิตภัณฑ์ของผู้ผลิตรายอื่น ส่วนโครงสร้างตลาดอุตสาหกรรมกาแฟเพลงสำเร็จรูปเป็นลักษณะของตลาดผู้ขายน้อยราย เนื่องจากจำนวนของผู้ผลิตในอุตสาหกรรมมีน้อยและค่าการกระจายตัวอยู่ในระดับสูง ผู้ผลิตรายใหม่เข้าสู่ตลาดได้ยาก และมีอุปสรรคมาก

สำหรับการวิเคราะห์พฤติกรรมของผู้ผลิตในอุตสาหกรรมกาแฟเพลงสำเร็จรูปพบว่า ผู้ผลิตใช้นโยบายผลิตภัณฑ์ในระดับการขายปลีกเพื่อสร้างความแตกต่างให้กับผลิตภัณฑ์ และจะใจให้ผู้บริโภคเกิดความรู้สึกที่ดีต่อผลิตภัณฑ์ของตน ส่วนในระดับขายส่งผู้ผลิตใช้นโยบายราคาเพื่อกระตุ้นยอดขาย และเพื่อเสริมสภาพคล่องให้แก่บริษัท สำหรับพฤติกรรมของผู้ผลิตที่มีต่อคู่แข่งในอุตสาหกรรมกาแฟเพลงสำเร็จรูปพบว่า นโยบายที่ส่งผลกระทบต่อคู่แข่งที่มีอยู่ในตลาดมีน้อย เนื่องจากส่วนแบ่งในตลาดส่วนใหญ่เป็นของผู้ผลิตรายเดียวคือ บริษัท คาวอคิดิคอกฟี่โปรดักท์ จำกัด อย่างไรก็ตาม นโยบายส่งเสริมการขายของผู้ผลิตรายใหญ่สามารถส่งผลกระทบทางอ้อมต่อผู้ผลิตรายเล็กที่มีอยู่ในตลาดและผู้ที่จะเข้ามาใหม่ได้

จากการที่กาแฟเป็นหนึ่งในพืชเศรษฐกิจที่สำคัญของประเทศไทย ปัจจุบันมีการผลิตเมล็ดกาแฟจำนวนมากเพื่อการบริโภคและใช้เป็นวัตถุคุณลักษณะอุตสาหกรรมแปรรูปกาแฟในประเทศไทย และการส่งออกพบว่า มีงานวิจัยที่ศึกษาอุปสงค์และอุปทานของเมล็ดกาแฟของประเทศไทยโดย พัชยา เลาสุทเสน (2549) ที่ศึกษาปัจจัยที่มีผลกระทบต่อปริมาณความต้องการบริโภคกาแฟและการผลิตกาแฟสำเร็จรูปในประเทศไทย และพยากรณ์ปริมาณความต้องการบริโภคกาแฟและการผลิตกาแฟสำเร็จรูปในอนาคต โดยใช้ข้อมูลรายปีระหว่างปีพ.ศ. 2538 - 2547 และวิเคราะห์สมการลด削除เชิงเส้น ผลการศึกษาพบว่า ปัจจัยที่มีผลกระทบต่อปริมาณความต้องการบริโภคกาแฟสำเร็จรูปมี 3 ปัจจัยได้แก่ ราคากาแฟในประเทศไทย มีความสัมพันธ์กับความต้องการบริโภคกาแฟสำเร็จรูปในทิศทางตรงกันข้ามกัน และค่าความยืดหยุ่นของความต้องการบริโภคกาแฟสำเร็จรูปต่อราคากาแฟมี

ค่าเท่ากับ 0.40 หรืออาจกล่าวว่า ความต้องการบริโภคกาแฟสำเร็จรูปมีความยึดหยุ่นน้อยต่อราคากาแฟน้อย การเปลี่ยนแปลงของราคากาแฟไม่ค่อยมีผลกระทบต่อปริมาณการบริโภคกาแฟ ในขณะที่ราคาโกโก้ และรายได้ประชาชาติต่อบุคคลมีความสัมพันธ์กับความต้องการบริโภคกาแฟสำเร็จรูป ในทิศทางเดียวกัน และความยึดหยุ่นของความต้องการบริโภคกาแฟสำเร็จรูปต่อราคาโกโก้มีค่าเท่ากับ 0.96 นั่นคือ ปริมาณการบริโภคกาแฟเพิ่มขึ้นเมื่อราคาโกโก้เพิ่มขึ้น หรืออาจกล่าวได้ว่า กาแฟและโกโก้เป็นสินค้าที่ใช้ทดแทนกัน ส่วนความยึดหยุ่นของความต้องการบริโภคกาแฟ สำเร็จรูปต่อรายได้มีค่าเท่ากับ 1.65 ถ้าความยึดหยุ่นของอุปสงค์ต่อรายได้มีค่ามากแสดงให้เห็นว่า กาแฟจัดเป็นสินค้าปกติและสินค้าฟุ่มเฟือย เนื่องจากปริมาณความต้องการบริโภคกาแฟมีการเปลี่ยนแปลงไปอย่างมากในทิศทางเดียวกันกับรายได้ที่เปลี่ยนแปลง สำหรับการพยากรณ์ปริมาณความต้องการบริโภคกาแฟในระยะเวลา 5 ปีระหว่างปีพ.ศ. 2548-2552 พนวณว่า ความต้องการบริโภคกาแฟในประเทศไทยมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นในอัตราการขยายตัวเฉลี่ยร้อยละ 9.79 ต่อปี

2.1.3 การศึกษาด้านความสามารถในการแข่งขันและศักยภาพในการแข่งขันของธุรกิจและอุตสาหกรรม

การศึกษาที่สะท้อนถึงศักยภาพและความสามารถในการแข่งขันด้านการผลิตและการส่งออกกาแฟของประเทศไทยใน การศึกษาหลายงานและพบว่า มีการเครื่องมือวิเคราะห์หลากหลายแล้วแต่วัตถุประสงค์ของงานดังเช่นงานของ อาภากร วิเชียรสาร (2549) ที่ศึกษาสภาพทั่วไปของการผลิต การตลาด รวมทั้งการค้าระหว่างประเทศของไทย ปัจจัยที่มีผลกระทบต่ออุปทานการผลิตของเกษตรกรผู้ปลูกกาแฟในประเทศไทย และความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (revealed comparative advantage: RCA) ใน การส่งออกเมล็ดกาแฟดินของประเทศไทย เวียดนามและอินโดนีเซีย ไปยังประเทศสหรัฐอเมริกาและทวีโลก จากการวิเคราะห์ปัจจัยที่มีผลต่ออุปทานการผลิตกาแฟของเกษตรกรไทยพบว่า ราคายาที่เกษตรกรได้รับในปีที่ผ่านมา เป็นตัวกำหนดปริมาณการผลิตกาแฟของเกษตรกรไทยในการคูณแลกดันกาแฟ เพื่อให้กาแฟมีผลผลิตเพิ่มมากขึ้นจากการขายเพื่อให้มีเพียงพอต่อความต้องการของตลาด อีกทั้งปัจจัยด้านราคายีชหลักที่เกษตรกรปลูกในปีที่ผ่านมา เนื่องจากในบางพื้นที่มีการปลูกกาแฟควบคู่กับพืชอย่างอื่นด้วย กล่าวคือ ถ้าหากราคายาของพืชหลักที่เกษตรกรปลูกมีราคาดีจะส่งผลให้เกษตรกรเพิ่มผลผลิตกาแฟ ด้วย เพราะมีการปลูกในพื้นที่เดียวกัน ปัจจัยด้านพื้นที่การปลูกกาแฟในปีปัจจุบันและปริมาณการผลิตกาแฟมากขึ้น โดยมีความสัมพันธ์ในทิศทางเดียวกันและมีค่าความยึดหยุ่นมากกว่าหนึ่ง แต่น้อยกว่าอินพันต์ หมายความว่า ถ้าหากพื้นที่ในการเพาะปลูกดันกาแฟมีการเปลี่ยนแปลงจะมีผลต่อปริมาณการผลิตกาแฟเป็นอย่างมาก นอกจากนี้ดันทุนในการคูณแลกดันกาแฟทั้งดันทุนที่เป็นตัวเงิน และดันทุนที่ไม่ใช่ตัวเงิน เป็นอีกปัจจัยที่มีผลต่อการตัดสินใจเพิ่มการผลิตกาแฟ

การวิเคราะห์ความได้เปรียบ โดยเปรียบเทียบจากการวิเคราะห์ค่า RCA พนว่า มูลค่าการส่งออกเมล็ดกาแฟของไทยไปในตลาดโลก ประเทศไทยมีความได้เปรียบจากการส่งออกเมล็ดกาแฟเพียงแค่ 3 ปีแรกคือ ระหว่างปีพ.ศ. 2537-2539 หลังจากนั้นระหว่างปีพ.ศ. 2540-2547 ประเทศไทยเสียเปรียบการส่งออกเมล็ดกาแฟ เนื่องจากประเทศไทยเริ่มนิยมการส่งออกเพิ่มขึ้นและต้นทุนการผลิตเมล็ดกาแฟของประเทศไทยต่ำกว่าของประเทศไทย

การส่งออกไปประเทศสหราชอาณาจักรระหว่างปีพ.ศ. 2537-2541 ค่า RCA มีค่ามากกว่า 1 คือ 1.55, 2.94, 2.29 และ 1.05 ตามลำดับ หมายความว่า ประเทศไทยยังมีความได้เปรียบจากการส่งออกเมล็ดกาแฟเดินไปยังประเทศสหราชอาณาจักรอย่างไรก็ตามตั้งแต่ปีพ.ศ. 2542 - 2547 ค่า RCA มีค่าน้อยกว่า 1 ในทุกปีคือ 0.41, 0.70, 0.73, 0.06, 0.18 และ 0.36 ตามลำดับ แสดงว่า ประเทศไทยเสียเปรียบจากการส่งออกเมล็ดกาแฟเดินไปยังประเทศสหราชอาณาจักร เมื่อเปรียบเทียบกับประเทศไทย เวียดนาม และประเทศไทยในอดีตเช่น ประเทศไทยทึ้งสองมีความได้เปรียบจากการส่งออกเมล็ดกาแฟในทุกปี โดยประเทศไทยเวียดนามมีค่า RCA มากที่สุด

ส่วนการศึกษาของ อารี วิญญาลัยพงศ์และคณะ (2556) ศึกษาวิเคราะห์สภาพแวดล้อมทางธุรกิจที่ส่งผลต่อศักยภาพการแข่งขันในการผลิตกาแฟของประเทศไทยเวียดนามและเกณฑ์กระบวนการที่สูงของประเทศไทย โดยใช้ Diamond's Model เป็นเครื่องมือในการวิเคราะห์ปัจจัยแวดล้อมเพื่อทราบถึงปัจจัยที่สนับสนุนหรือกีดขวางความสามารถในการแข่งขันในระดับมหภาค ผลการศึกษา ปัจจัยแวดล้อมที่สนับสนุนหรือกีดขวางความสามารถในการแข่งขันในระดับมหภาคของการผลิตของเกณฑ์กระบวนการและเกณฑ์กระบวนการที่สูงของประเทศไทยแสดงให้เห็นว่า การผลิตกาแฟของทึ้งสองประเทศต่างเพชรบูรณ์ปัจจัยแวดล้อมทั้งทางบวกและทางลบแตกต่างกันดังนี้ (ตารางที่ 2.1)

ตารางที่ 2.1 เงื่อนไขที่ส่งผลต่อศักยภาพการผลิตกาแฟของประเทศไทยเวียดนามและเกษตรกรบนที่สูงของประเทศไทย

เงื่อนไขด้านต่างๆ	ประเทศไทยเวียดนาม	ประเทศไทย (เกษตรกรบนที่สูง)		
	คำอธิบายเงื่อนไข	ผลกระทบ ¹	คำอธิบายเงื่อนไข	ผลกระทบ ¹
เงื่อนไขด้านการผลิต (productivity conditions)				
1.พื้นที่ปลูกกาแฟ	พื้นที่ปลูกที่เพิ่มขึ้นส่งผลให้ปริมาณผลผลิตกาแฟมีแนวโน้มเพิ่มขึ้น	+	พื้นที่ปลูกลดลงส่งผลให้ปริมาณผลผลิตกาแฟมีแนวโน้มลดลง ²	-
2.ดั้นทุนดอกเบี้ยเงินกู้	สนับสนุนเงินกู้ยืมดอกเบี้ยถูกเพื่อการเพาะปลูกพืชเศรษฐกิจของประเทศโดยมีการบรรจุลงในแผนพัฒนาเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ	+	ไม่มีการสนับสนุนเงินกู้ยืมเพื่อการเพาะปลูกพืชเศรษฐกิจของประเทศ เป็นการกู้ยืมจากสถาบันการเงินการเกษตร เช่น ธ.ส.ก.	-
3.ดั้นทุนค่าจ้างแรงงาน	ค่าจ้างแรงงานต่ำ เนื่องจากประชากรเวียดนามมีมาก ส่วนใหญ่อยู่ในวัยทำงาน และชาวเวียดนามมีลักษณะเด่นด้านความขยันและความอดทน	+	ค่าจ้างแรงงานสูง เนื่องจากมาตรการค่าจ้างแรงงานขั้นต่ำวันละ 300 บาท ส่งผลให้ต้นทุนการเก็บกาแฟสูงขึ้นมาก	-
4.เทคโนโลยีการผลิต	เกษตรกรผู้ปลูกกาแฟสามารถเรียนรู้เทคนิคการผลิตจากสมาคมกาแฟเมื่อต้องการความช่วยเหลือหรือเรียนรู้เทคโนโลยีการผลิต	+	เกษตรกรผู้ปลูกกาแฟเรียนรู้เทคนิคการผลิตจากเจ้าหน้าที่ผู้รับผิดชอบในพื้นที่	+
5.คุณภาพผลผลิต	คุณภาพของเมล็ดกาแฟด้อยกว่าโดยเปรียบเทียบกับประเทศไทย (ลักษณะเมล็ด สี ความสมบูรณ์ของเมล็ด)	-	คุณภาพของเมล็ดกาแฟดีกว่าเมื่อเปรียบเทียบกับประเทศไทยเวียดนาม	+

ตารางที่ 2.1 (ต่อ)

เงื่อนไขด้านต่าง ๆ	ประเทศไทย (เกณฑ์กรอบที่สูง)	
	ประเทศไทย (เกณฑ์กรอบที่ต่ำ)	ผลกระทบ ¹
เงื่อนไขด้านอุปสงค์ (demand conditions)		
1. ความต้องการของผู้บริโภคของโลก	ความนิยมในการบริโภคกาแฟของผู้บริโภคทั่วโลกเพิ่มสูงขึ้น เป็นการเพิ่มโอกาสการส่งออกกาแฟของประเทศไทย	+
2. ความต้องการของผู้บริโภคในประเทศไทย	ความต้องการบริโภคกาแฟของผู้บริโภคในประเทศไทยมีแนวโน้มเพิ่มขึ้น เนื่องจากกลุ่มที่อยู่ในวัยทำงานเริ่มเปลี่ยนพฤติกรรมเป็นการบริโภคกาแฟบ้านมากขึ้น	+
บทบาทด้านการแข่งขันและกลยุทธ์ของธุรกิจ (strategy and rivalry context)		
1. ราคากาแฟ	ราคาน้ำมันเพิ่มขึ้น ทำให้ต้นทุนการผลิตกาแฟเพิ่มขึ้น แต่ไม่ส่งผลกระทบต่อรายได้	+
	ราคาน้ำมันลดลง ทำให้ต้นทุนการผลิตกาแฟลดลง แต่ไม่ส่งผลกระทบต่อรายได้	-

ตารางที่ 2.1 (ต่อ)

เงื่อนไขด้านต่าง ๆ	ประเทศไทยเวียดนาม		ประเทศไทย (เกษตรกรรมที่สูง)	
	คำอธิบายเงื่อนไข	ผลกระทบ ¹	คำอธิบายเงื่อนไข	ผลกระทบ ¹
อุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้องและสนับสนุน (related and supporting industries)				
1.หน่วยงาน/บริษัท	มีบริษัทที่รับมาลเป็นเจ้าของร่วมกับเอกชนเพื่อตรวจสอบมาตรฐานกาแฟเพื่อให้ได้มาตรฐานที่สอดคล้องกับความต้องการของประเทศไทยซึ่ง	+	มีหน่วยงานตรวจสอบมาตรฐานกาแฟแต่เอกชนหรือบริษัทผลิตกาแฟเป็นเจ้าของและลงทุนเอง	-
ตรวจสอบมาตรฐานกาแฟ	ตรวจสอบคุณภาพและมาตรฐานกาแฟเพื่อให้ได้มาตรฐานที่สอดคล้องกับความต้องการของประเทศไทยซึ่ง			
2.ธุรกิจและร้านกาแฟ	ร้านกาแฟส่วนใหญ่เป็นร้านกาแฟขนาดเล็ก ส่วนธุรกิจและร้านกาแฟในลักษณะแฟรนไชส์มีจำนวนน้อย	-	ธุรกิจและร้านกาแฟในลักษณะแฟรนไชส์มีจำนวนมาก	+
บทบาทภาครัฐ (role of government)				
1.นโยบายส่งเสริมการปลูกกาแฟ	มีการกำหนดนโยบายส่งเสริมการปลูกกาแฟของรัฐบาลเป็นนโยบายระดับประเทศอย่างชัดเจน	+	ไม่มีนโยบายส่งเสริมการปลูกกาแฟของรัฐบาลก้าวย่างชัดเจน	-
2.นโยบายกำหนดพื้นที่ปลูกกาแฟที่เหมาะสม	มีนโยบายส่งเสริมการปลูกกาแฟของรัฐบาลก้าวในพื้นที่ที่มีความเหมาะสมโดยลดการปลูกกาแฟในบัลลังก์	+	ไม่มีนโยบายกำหนดพื้นที่ที่ส่งเสริมการปลูกกาแฟของรัฐบาลก้าวย่างชัดเจน	-

ตารางที่ 2.1 (ต่อ)

เงื่อนไขด้านต่าง ๆ	ประเทศไทยเวียดนาม		ประเทศไทย (เกษตรกรรมที่สูง)	
	คำอธิบายเงื่อนไข	ผลกระทบ ¹	คำอธิบายเงื่อนไข	ผลกระทบ ¹
3.การปฏิบัติตามนโยบายของรัฐ	มีหน่วยงานของรัฐรองรับการปฏิบัติตามนโยบายของรัฐ เช่น กาแฟเวียดนาม (VINACAFE) สมาคมกาแฟและโกโก้เวียดนาม (VICOFA) เป็นต้น	+ การพัฒนาอุตสาหกรรมและการผลิตกาแฟเป็นบทบาทของเอกชน		+
โอกาสทางธุรกิจ (chance)				
1.การค้ากาแฟกับประเทศไทย	การมีชายแดนติดกับประเทศไทย เป็นการเพิ่มโอกาสการนำเข้ากาแฟให้กับประเทศไทย	+ การมีชายแดนติดกับประเทศไทย เป็นการเพิ่มโอกาสการนำเข้ากาแฟให้กับประเทศไทย		+

ที่มา: อาร์.วิญูลย์พงษ์และคณะ, 2556

หมายเหตุ: 1 เครื่องหมาย + และ - หมายถึงผลซึ่งน่าจะและลบต่อการผลิตของเกษตรกรในแต่ละประเทศ

งานวิจัยเรื่องความสามารถในการแข่งขันและศักยภาพการแข่งขันของอุตสาหกรรมในงานวิจัยที่ผ่านมาที่ใช้ดัชนีความได้เปรียบโดยเปรียบเทียบที่ปรากฏ (revealed comparative advantage: RCA) และ Diamond's Model นอกจากการวิเคราะห์ในการผลิตกาแฟแล้วยังพบว่า มีงานที่ศึกษาความสามารถในการแข่งขันและศักยภาพของอุตสาหกรรมยางธรรมชาติในประเทศไทย โดย วสัยพร บวรกุลวัฒน์ (2554) ที่ใช้วิธีการวิเคราะห์แบบเดียวกัน อย่างไรก็ตามมีการศึกษาเรื่องการวิเคราะห์ความสามารถในการแข่งขันของประเทศทั้งในระดับองค์กร (firm) และระดับอุตสาหกรรม (industry) โดยการวิเคราะห์ดัชนีนี้นำที่ใช้ในโลก 3 ดัชนีได้แก่

1) **WEF's Global Competitiveness Index** ที่พิจารณา 12 ประเด็นได้แก่ institution, infrastructure, macroeconomic environment, health and primary education, higher education and training, goods market efficiency, labor market efficiency, financial market development, technological readiness, market size, business sophistication และ innovation

2) **IMD's World Competitiveness Report** ที่ประกอบด้วยปัจจัย 4 ด้านได้แก่ ด้านที่ 1 Economic performance (ได้แก่ domestic economy, international trade, international investment, employment และ prices) ด้านที่ 2 Government performance (ได้แก่ public finance, fiscal policy, institutional framework, business legislation และ societal framework) ด้านที่ 3 Business performance (ได้แก่ production and efficiency, labor market, finance, management practices และ attitudes and values) และด้านที่ 4 Infrastructure (ได้แก่ basic infrastructure, technological infrastructure, scientific infrastructure, health and environment และ education) และ

3) **IFC's Ease of Doing Business Report** พิจารณา 9 ตัวชี้วัดประกอบด้วย Starting a business, dealing with construction permits, registering property, getting credit, protecting investors, paying taxes, trading across borders, enforcing contracts และ closing a business

ผลการวิเคราะห์โดยใช้ดัชนีเหล่านี้เป็นการจัดลำดับความสามารถในการแข่งขันของประเทศและพบว่า WEF's Global Competitiveness Yearbook เป็นที่ยอมรับอย่างกว้างขวาง ในขณะที่ IMD's World Competitiveness Report เป็นดัชนีที่เหมาะสมมากกว่าในการวิเคราะห์ในภาคธุรกิจ การศึกษาและภาครัฐ อย่างไรก็ตาม ดัชนีทั้งสามมีจุดเน้นที่แตกต่างกันและให้หน้ำหนักในการคำนวณในแต่ละประเด็นที่แตกต่างกัน ดังเช่นงานของ Neslihan Arslan and Huseyin Tathdil (2012) ที่วิเคราะห์ความสามารถในการแข่งขันของประเทศครึ่งกับประเทศ

คู่แข่งของตุรกี 11 ประเทศ ผลการศึกษาแสดงให้เห็นว่า หากใช้ WEF's Global Competitiveness Index และประเทศตุรกีอยู่ในระดับร้อยละ 36 ในจำนวน 142 ประเทศ เมื่อใช้ IMD's World Competitiveness Report และประเทศตุรกีอยู่ในระดับร้อยละ 66 ในจำนวน 59 ประเทศ และเมื่อใช้ IFC's Ease of Doing Business Report ประเทศตุรกีอยู่ในระดับร้อยละ 42 ในจำนวน 183 ประเทศ อย่างไรก็ตามเครื่องมือวิเคราะห์ศักยภาพในการแข่งขันของธุรกิจที่เหมาะสมกับการศึกษารั้งนี้คือ Diamond's Model เนื่องจากเป็นแบบจำลองที่วิเคราะห์ปัจจัยแวดล้อมที่ทำให้ทราบปัจจัยที่สนับสนุนหรือกีดขวางความสามารถในการแข่งขันในระดับมหภาคในปัจจัยหลัก 4 ด้าน (เงื่อนไขด้านปัจจัยการผลิต เงื่อนไขด้านอุปสงค์ บริบทด้านการแข่งขัน และกลยุทธ์ของธุรกิจและอุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้องและสนับสนุน) ทำให้เกิดการเข้าใจสภาพของธุรกิจหรืออุตสาหกรรมอันนำไปสู่แนวทางการเพิ่มศักยภาพในการแข่งขันของธุรกิจ (Noonan, 2013)

2.1.4 การศึกษาการใช้เครื่องมือในกระบวนการการการมีส่วนร่วม

ปัจจุบันแผนที่ความคิดถูกนำมาใช้ในงานวิจัยหลากหลายสาขาทั้งงานวิจัยด้านสังคมศาสตร์เพื่อคุ้มครองสัมพันธ์ระหว่างมนุษย์ของแต่ละบุคคลกับความคิดที่หลากหลาย (Kommers and Lanzing, 1997) งานการศึกษาด้านการแพทย์ (Farrand et al., 2002; Trochim and Kane, 2005; Noonan, 2013) งานวิจัยทางด้านการศึกษา (Lloyd et al., 2010) และงานวิจัยทางด้านการเกษตร (Ahmad and Feher, 2010; van Winsen et al., 2013) ซึ่งส่วนใหญ่นำมาใช้เป็นเทคนิคในการระดมความคิดเห็น (brainstorming) เพื่อให้ได้แนวความคิดที่มากขึ้นและกว้างขึ้นจากการประชุมกลุ่มโดยใช้เวลาในการได้มาซึ่งคำตอบไม่มากนัก ยกตัวอย่างเช่น Ahmad and Feher (2010) ได้ประยุกต์ใช้เทคนิคแผนที่ความคิดในการศึกษาอุตสาหกรรมและใช้อุปทานการแปรรูปผักและผลไม้ ซึ่งแผนที่ความคิดเป็นวิธีที่ดีที่สุดวิธีหนึ่งที่ช่วยแตกหักให้หัวหงส์ให้เป็นกิจกรรมและกระบวนการที่หลากหลาย ซึ่งนอกจากจะทำให้มองเห็นปัญหาต่างๆ ในแต่ละกระบวนการนี้ๆ แล้วยังแสดงให้เห็นถึงข้อมูลต่างๆ ของโครงสร้างทั้งหมดหลังจากที่ได้รวมรวมมาไว้ในห่วงโซ่ เช่นเดียวกับการศึกษาของ Lloyd et al. (2010) ที่ใช้แผนที่ความคิดเป็นเครื่องมือในการเขียนโยงประเด็นที่มีความซับซ้อนสำหรับการศึกษาทางด้านภูมิศาสตร์ในชุมชนที่มีวัฒนธรรมที่แตกต่างกัน โดยได้นำแผนที่ความคิดมาใช้ในการการสื่อสาร การวิเคราะห์ และการแก้ปัญหา ผลจากการวิจัยพบว่า การใช้แผนที่ความคิดมีประสิทธิผลอย่างมากโดยเฉพาะกับชุมชนที่มีวัฒนธรรมที่แตกต่างกัน โดยการเขียน ซึ่งแผนที่ความคิดเป็นเครื่องมือให้เกิดความร่วมมือและเกิดกระบวนการเรียนรู้ร่วมกัน อีกทั้งยังช่วยเชื่อมโยงประเด็นที่ซับซ้อนได้เป็นอย่างดี ในขณะที่ Shih et al. (2009) นำเครื่องมือแผนที่ความคิดมาใช้ในการระดมความคิดเห็นเพื่อแก้ปัญหาของกลุ่มอย่างสร้างสรรค์ จากการทดสอบเครื่องมือพบว่าแผนที่ความคิดมีผลกระทบต่อการทำงานเป็นทีม การแก้ปัญหา และ

ความร่วมมือในกิจกรรมการระดมความคิดเป็นอย่างดี การใช้แผนที่ความคิดดีกว่าการเขียนบนกระดาษไว้ทับร์ดแบบดั้งเดิมทั้งในด้านปฏิสัมพันธ์ในกลุ่มและการทำให้เกิดการจดจำ นอกจากนี้ แม้ว่าในปัจจุบันจะมีเทคนิคการเก็บรวบรวมข้อมูลเชิงคุณภาพที่หลากหลาย เช่น การสังเกตแบบมีส่วนร่วม การสัมภาษณ์ และการประชุมกลุ่มย่อย แต่การใช้เทคนิคแผนที่ความคิดจะเป็นตัวช่วยให้เกิดการถ่ายทอดความรู้และประสบการณ์ของผู้มีส่วนร่วมได้ลึกและให้รายละเอียดที่มากกว่า (Wheeldon, 2010; Wheeldon, 2011) จะเห็นได้ว่าการใช้แผนที่ความคิดส่วนใหญ่จะใช้ผลลัพธ์กับการระดมความคิดและเนมานะกับข้อมูลเชิงคุณภาพเป็นอย่างมาก (Burgess-Allen and Owen-Smith, 2010; Wheeldon, 2011)

สำหรับการศึกษาในประเทศไทย ได้มีการนำแผนที่ความคิดมาใช้เป็นเครื่องมือหนึ่งสำหรับการวิจัยเชิงปฏิบัติการแบบมีส่วนร่วม การจัดเวลาที่ประชาคม และการประชุมแบบมีส่วนร่วม ดังเช่น กองศูนย์ สวัสดิ์ชัย (2550) และ ภาคร ชูพูล และคณะ (2550) ที่มีการศึกษาเกี่ยวกับกลยุทธ์การพัฒนาวิสาหกิจเพื่อการพัฒนาองค์กร ได้นำแผนที่ความคิดใช้ร่วมกับการวิเคราะห์ SWOT ใน การประเมินศักยภาพวิสาหกิจชุมชน และการจัดกระบวนการเรียนรู้เพื่อพัฒนาวิสาหกิจชุมชนในการประชุมกลุ่ม เพื่อจัดทำแผนงานและกลยุทธ์การพัฒนาวิสาหกิจชุมชนเพื่อการพัฒนาองค์กร เช่นเดียวกับ ชูครี เสรีรักษ์ และคณะ (2552) ที่ทำการศึกษาแนวทางการพัฒนาวิสาหกิจชุมชน กองทุนพื้นฟูอาชีพเกษตรกรหลังการพักชำระหนี้ ตำบลห้วยนาง อำเภอห้วยยอด จังหวัดตรัง ได้ใช้เทคนิคแผนที่ความคิดวิเคราะห์ข้อมูลโดยการจัดหมวดหมู่ และการวิเคราะห์ SWOT ในการจัดเวลาที่ชุมชน เพื่อหาแนวทางการพัฒนาวิสาหกิจชุมชนกองทุนพื้นฟูอาชีพเกษตรกรหลังการพักชำระหนี้ ผลการศึกษาพบว่า วิสาหกิจชุมชนห้วยนางมีแนวทางพัฒนาการผลิตโดยใช้วัสดุถูกต้องในห้องถัง 2 ด้านคือการพัฒนาผลิตภัณฑ์ และการพัฒนาด้านการตลาด ในปีเดียวกัน มีการศึกษาแนวทางการพัฒนาวิสาหกิจชุมชนของ สุกัญญา อธิปันนต์ และคณะ (2552) มีการจัดเวลาที่ชุมชน โดยใช้เทคนิคแผนที่ความคิดร่วมกับการสัมภาษณ์เชิงลึก เพื่อหาแนวทางการพัฒนาวิสาหกิจชุมชน และการศึกษา ปัจจัยสนับสนุนและปัจจัยอุปสรรคในการขับเคลื่อนงานวิสาหกิจชุมชน ผลของการจัดเวลาที่ชุมชน และการใช้แผนที่ความคิดทำให้ได้แนวทางการพัฒนาวิสาหกิจชุมชนประกอบด้วย 6 ประเด็น ได้แก่ การบริหารจัดการอย่างมีประสิทธิภาพ การจัดการความรู้ที่เหมาะสมกับบริบทวิสาหกิจชุมชน การพัฒนาผลิตภัณฑ์เดิมและผลิตภัณฑ์ใหม่ การพัฒนาตลาดของวิสาหกิจชุมชน การสืบสานและต่อ ยอดภูมิปัญญาห้องถัง และการสืบสานงานวิสาหกิจชุมชน

ส่วนการศึกษาแนวทางการพัฒนาผลิตภัณฑ์ผ้าไห่มของวิสาหกิจชุมชนบ้านโนนศิลา ตำบล ถลุงเหล็ก อำเภอเมือง จังหวัดบุรีรัมย์ กองศูนย์ สวัสดิ์ชัย และคณะ (2552) ได้ใช้วิธีการวิเคราะห์เชิงคุณภาพ ได้แก่ การวิเคราะห์ความสัมพันธ์ การหาเหตุผลเบริญเทียบ การจัดหมวดหมู่ และการใช้

แผนที่ความคิดในการประชุม และการจัดกระบวนการเรียนรู้ เพื่อศึกษาแนวทางการพัฒนาผลิตภัณฑ์ผ้าไหมของวิสาหกิจชุมชน วิธีการศึกษาดังกล่าวทำให้สามารถกลุ่มสามารถดำเนินการพัฒนาวิสาหกิจชุมชนและร่วมกันจัดทำแผนพัฒนาวิสาหกิจชุมชนไปสู่ความยั่งยืนได้

นอกจากนี้ ในการศึกษาแนวทางการพัฒนาเครือข่ายวิสาหกิจชุมชนพบว่า ประยุทธ์ แก้ว ปลด และคณะ (2551) ใช้เครื่องมือแผนที่ความคิด ในการจัดกระบวนการเรียนรู้โดยใช้เวทีชุมชน และเวทีสรุปบทเรียนในการศึกษาวิเคราะห์แนวทางการพัฒนาเครือข่ายวิสาหกิจชุมชน สำหรับแผนที่ความคิดช่วยแสดงพันธมิตรและความสัมพันธ์ของกลุ่ม การเก็บกูลเชื่อมโยงกิจกรรม และการประสานผลประโยชน์ร่วมกัน ซึ่งเป็นปัจจัยที่สำคัญในการจัดตั้งเครือข่ายวิสาหกิจชุมชน รวมทั้ง พงศ์ศักดิ์ รัตนมังคลานนท์ และคณะ (2552) ใช้เครื่องมือแผนที่ความคิดในการประเมินศักยภาพของวิสาหกิจชุมชน การแยกเปลี่ยนความคิดเห็น การประชุม การจัดกระบวนการเรียนรู้โดยใช้เวทีชุมชน และการจัดเวทีสรุปบทเรียน เพื่อหาแนวทางการพัฒนาเครือข่ายวิสาหกิจชุมชนกลุ่มแม่บ้าน เกษตรกรจัดสวน ไม่ได้ ผลการศึกษาทำให้ได้แนวทางการพัฒนาวิสาหกิจชุมชนในด้านการบริหาร จัดการองค์กร การผลิต การประชาสัมพันธ์ การเงิน/บัญชี เงินทุน และพัฒนากระบวนการเครือข่าย ทั้งภายในและภายนอก อีกทั้งยังทำให้ทราบถึงปัจจัยที่ทำให้เข้มแข็งทั้งภายในและภายนอกองค์กร

จะเห็นได้ว่าการระดมความคิดเห็น หรือการอภิปรายกลุ่มส่วนใหญ่มีการนำเทคนิคแผนที่ความคิดมาปรับใช้ในการรวบรวมความคิดที่หลากหลาย เพื่อให้สามารถเห็นภาพรวมที่ชัดเจน และเกิดกระบวนการเรียนรู้ร่วมกัน

2.2 ขอบเขตโครงการวิจัย

2.2.1 ขอบเขตการศึกษา

ขอบเขตการศึกษาเชิงประdenion ของโครงการวิจัยประจำรอบด้วย

1) การศึกษารูปแบบสินค้ากาแฟราบิค้าและลักษณะการตลาดกาแฟราบิค้าในภูมิภาคอาเซียน โดยศึกษาจากเอกสารและข้อมูลทุกด้านรูปแบบสินค้ากาแฟราบิค้าและลักษณะการตลาดกาแฟในภูมิภาคนี้หมายถึง สัดส่วนตลาดกาแฟราบิค้าในภูมิภาคทั้งที่มีการผลิต การนำเข้าและส่งออกรวมถึงผู้ค้าหลักของประเทศไทย อินโดนีเซีย สปป.ลาว โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อเป็นภูมิหลังสำหรับการออกแบบโซ่อุปทานค่าและการเสนอนโยบายที่สมบูรณ์ขึ้น

2) การศึกษาโซ่อุปทานค่า (value chain) ของผลิตภัณฑ์กาแฟราบิค้าในพื้นที่ศูนย์พัฒนาโครงการหลวงป่าเมือง โครงการขยายผลโครงการหลวงแม่สลอง และโครงการขยายผลโครงการหลวงวารีโดยพิจารณาจาก สายโซ่อุปทานที่ผลิตภัณฑ์จากเกษตรกรไปถึงได้และประเมินมูลค่าที่

เกณฑ์กรุงได้รับไม่รวมถึงการวิเคราะห์กิจกรรมในด้านโลจิสติกเพื่อเพิ่มนูลค่าหรือวิเคราะห์กิจกรรมเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพดังนิยามปกติ

3) การศึกษาศักยภาพในการแข่งขันของเกณฑ์กรุงผู้ประกอบการเพื่อรับน้ำที่เป้าหมายประกอบด้วยความสามารถในการปรับลดต้นทุน การปรับเพิ่มคุณภาพผลผลิตกาแฟ (โดยไม่มีการเบริกน้ำที่อยู่ในประเทศอื่นในอาเซียน)

4) เพื่อปรับปรุงการผลิตของเกณฑ์กรุงเพื่อเพิ่มศักยภาพการแข่งขันภายใต้กระบวนการมีส่วนร่วม

2.2.2 ขอบเขตพื้นที่การศึกษา

โครงการวิจัยได้รับการกำหนดพื้นที่ศึกษาโดยส่วนที่เกี่ยวข้องของโครงการหลวงและสภาพส. รวม 4 พื้นที่ประกอบด้วย

1) ศูนย์พัฒนาโครงการหลวงป่าเมืองจำนวน 2 หมู่บ้าน (หมู่บ้านปางบง และหมู่บ้านปางไส ตำบลเทพสถิต อำเภออยสะเก็ด จังหวัดเชียงใหม่)

2) โครงการขยายผลโครงการหลวงวัว (หมู่บ้านดอยช้าง ตำบลหลวงวัว อำเภอแม่สรวย จังหวัดเชียงราย)

3) โครงการขยายโครงการหลวงแม่สลอง (หมู่บ้านแม่เต้อ ตำบลแม่สลองนอก อำเภอแม่ฟ้าหลวง จังหวัดเชียงราย)